

南昌卖机油赚钱

产品名称	南昌卖机油赚钱
公司名称	莫塔（厦门）石油科技有限公司
价格	166.00/瓶
规格参数	MOTTA:20W-50 CH-4:20W-50 上海:20W-50
公司地址	厦门市软件园三期诚毅大街358号1302单元之一 (注册地址)
联系电话	13666013779

产品详情

创业不易，投资要谨慎。首先我们要考察市场，看产品市场占有率怎么样是否还有较大的销售和发展空间，加盟润滑油这一行是否有可观的市场和利润；其次，考察市场后有意向加入这个行业就要考虑加盟那种品牌会有保证，这个有保证包括产品质量、产品价格、产品货期、产品售后其他的就是产品热度、宣传等，重中之重是产品是否过硬，招商厂家单位是否有实力，只有他们拥有更多的实力，代理商才能得到更多可靠的支持，最后就是如何在谈判中取得最大的优势和政策支持。

莫塔润滑油1906年源于英国，总部位于英国伦敦，是一个享誉世界的润滑油品牌，产品销售到全球80多个国家，是一个实力和技术都在世界前沿的品牌。在中国广阔的销售市场吸引着越来越多的润滑油品牌来中国发展，在2015年莫塔正式进驻中国，开始在中国销售和招商代理，采取薄利多销的原则，以最好的质量较低的价格以最快的速度铺向中国市场。

对代理商提供周全的支持和维护并给予高额返利来激励代理商、经销商的销售热情。同时在宣城和销售上给予最大的支持的免费培训、派遣资深业务员前往指导，开拓市场。

莫塔润滑油加盟政策

- 1、全面、系统、持续地做好MOTTA润滑油品牌全国市场的策划、宣传、推广、服务等工作。以保证MOTTA润滑油品牌在同行业中具有竞争优势，提升品牌知名度，在消费者心目中树立良好的品牌形象。
- 2、为保证MOTTA润滑油品牌在全国以统一的形象面对用户，公司将根据具体情况，部分承担区域代理所在区域的媒介广告（电视、广播、公交车广告等）费用。
- 3、及时提供市场适销、价格合理的产品。使MOTTA润滑油品质更好、价格更优。
- 4、保证MOTTA润滑油系列产品的质量符合企业标准、行业标准或国家标准。

- 5、定期或不定期派遣市场人员走访区域代理、协助、指导区域代理开拓当地市场。
- 6、根据区域代理的销售业绩，公司制定销售奖励政策实施年终返利政策和多项优惠奖励措施。
- 7、公司向区域代理提供各种相关的宣传资料、画册、招贴纸、油品展架、修车厂工作服、各种促销品等。
- 8、公司向区域代理提供市场可行性分析报告、市场营销方案和为代理商提供义务培训指导。

莫塔润滑油加盟技术支持、

- 1、信息支持：通过MOTTA网站以最快捷、最方便、最简单的方式为区域代理提供业务操作平台。
- 2、技术支持：定期举办专业技术知识和营销知识训练班，帮助区域代理及其从业人员迅速进入工作状态、提升业务竞争能力。
- 3、广告支持：公司配合区域代理在地方性的媒体上做产品宣传，增强广告招商的宣传力度，同时提供相当的户外广告支持。
- 4、推广支持：组织区域代理进行地方或全国性的产品推广活动、参加国内大型的行业交易会、邀请知名的行业专家定期举办产品知识讲座、市场营销、推广策划等。
- 5、业务支持：不定期派遣业务管理人员、营销策划人员、协助销售人员帮助代理商开拓市场。
- 6、储运支持：提供充足货源，保质保量、及时迅速地发货，符合公司规定的运输费用由公司支付

莫塔加盟可靠支持

零风险保证

若代理商歇业或转行，公司原价回购产品，就代理商直接亏损给予直接经济损失赔偿！

MOTTA润滑油招商加盟热线：400-0688-186

MOTTA润滑油网站：<http://www.motta1.com>

地址：厦门市集美区诚毅大街358号软件园三期A区04楼5层

欢迎各界人士前来咨询、考察、指导工作！