

拼多多代运营选款应该规避哪些地方

产品名称	拼多多代运营选款应该规避哪些地方
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	.00/个
规格参数	服务模式:三对一 公司地址:浙江杭州 服务内容:全托管外包
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

不管是电商还是微商，想要获得更高的销量，产品一定是最核心的因素，产品选对了，就像是军人选好了趁手的武器，那后期行军打仗必然能所向睥睨，所以产品在上新之前，一定要测好款，不值得推的直接放弃掉。

我们都知道正常的一个爆款打造，都需要经过测款测图测词——养分上权重——递增拉流量——优化ROI这些过程，可谓是环环相扣，紧密相连，如果哪个环节出现问题，后期势必会影响产品的销售。今天就来给大家讲一选款的一些要点。

1、这些选款误区要避免

店铺的定位一定要明确，这也是很多人很容易忽视的问题，盲目跟风所谓的爆款，导致店铺自身地位错乱，实际上大家可以想想，你搜一件想买的商品，排在第一位的是销量10万的爆款，就算是排在第二位的比第一位的价格上低5块钱，但是销量只有100，你会购买哪件？

所以盲目跟风不可取，可以根据店铺的定位，选择符合店铺风格的产品，这样店铺的人群标签才会越来越精准。

2、选款一定要用市场的眼光

一千个人眼中有一千个哈姆雷特，选款也是，每个人的眼光都有自己的独到见解，但是我们做生意，卖给的不是一个人，而且与相同标签的一群人，所以我们选款的时候，一定要符合这群人的眼光。因此我们前期一定要测款。用数据说话，精准选款。就算有些标品不需要测款，但是图片一定要去测。

3、拼多多选款找货源

做电商肯定是为了赚钱，款式虽然已经选好了，但如果利润空间占比比较小，也不能长久做下去，所以货源一定要选择好，保证质量的同时，也要保证有钱赚，货源的话，大家可以通过线下市场、熟人介绍、线上找货源这些方法去找。

4、爆款一定是卖点突出

主推款确定了，但是如何让消费者下单购买呢？答案就是卖点，产品的卖点一定要突出，才能打消顾客的购买顾虑，这样产品的转化率才会翻倍。所以产品的亮点或者说是卖点一定要慎重选择，可以从同类产品中提取，也可以从他们的中差评里面提炼出产品的卖点。