

做好散白酒代理有方法，想要赚钱误区要避免

产品名称	做好散白酒代理有方法，想要赚钱误区要避免
公司名称	泸州泸巷酒业有限公司
价格	1.00/升
规格参数	
公司地址	泸县玉蟾街道草街138号
联系电话	15883012399

产品详情

白酒行业的利润非常可观，因此越来越多的人加入到的队伍当中。想要赚钱只懂得选择项目，却不知道经营也是很难实现自己的目标，走向致富之路是需要讲究方式方法的，下面分享一下需要避免的误区以及要记住的方法，希望能够帮助大家获得可观的收益。

之所以选择做散白酒代理，肯定是了解了这个市场的前景，但是做散白酒的品牌那么多，该如何选择适合自己的项目呢?在这里就需要大家避免两个误区，一是不代理大公司的产品，二是不代理成熟产品。

这两类，市场认可度高，销量稳定，代理也趋于饱和，所以给到你的利润空间一定很小，另外，会制定苛刻的条件，你没有非常强劲的实力(动辄五六十万甚至百万的投入)，一般难以承受，所以不要在这两类产品上浪费精力。

在决定加入到散白酒代理队伍之后，自己要有充分的资金投入到这个项目之中，无论是经营什么产品，足够的流动资金是必须要有的，这是做好代理的首要条件。选择散白酒品牌的时候，一定要选择正规的厂家品牌，好看有没有相关部门认证的合法手续。

另外，如今市场上的白酒品牌少说也有上百个，竞争激烈，好选择差异化大的白酒，或者选择有多个卖点的白酒。同时还需要看散白酒原材料的来源，越珍稀越好，还有一个，技术含量越高越好，以及口感的不可替代性。

对于初次创业的朋友来说，面对令人眼花缭乱的散白酒品牌，肯定是不知道如何选择的。这里建议大家选择发展中的品牌，这些品牌目前规模不大，知名度不高，但是定位精准清晰，产品质量好，管理规范，尤其是价格体系统一，舍得投入。销售队伍执行力强。他们不会全国开花，但是会聚焦一些针对性的重点市场进行投入，把自己的区域强势打造好后，再慢慢发展。这类品牌，大家可以多留意。

有了好的散白酒品牌，接下来要操心的就是它的销售渠道，要想办法将产品卖出去。可以先看看同类产品的销售渠道有哪些，然后分析你所代理的散白酒的价格、促销策略等与他们的差异化，分析好后再去找销售渠道。做散白酒代理还要看产品有没有市场竞争的优势。如果你渠道所在区域的散白酒品牌，有销售非常强劲的对手，在当地的品牌认知度高，你的销售难度就会增加。你或者需要换个渠道区域去做。

销售散白酒是非常关键的环节，如何提升成交量是需要去认真思考的。在开店初期可以进行一些促销活动，有很多厂家都会给散白酒代理商一些优惠政策，只要是不亏本，都可以依靠优惠活动来打开市场，以后赚钱就自然更容易了。或者是去请教一些行业人士，完全摸透这个行业的规律，再去启动。

总而言之，初次涉猎散白酒行业或者是初次创业的朋友，都可以到散白酒品牌厂家去接受相关的经营培训，增加代理经验是非常重要的。散白酒代理商在今后的运营里也要学会了解市场行情，这样才能把品牌差异化在这个诸多竞争的时代打出去，有辨识度，有传播度，有美誉度，自然才有市场的买单。

全国统一招商：400-0077-369手机：18783005199