

# 三级分销商城开发分销制度

产品名称	三级分销商城开发分销制度
公司名称	陈玲祥软件开发
价格	1.00/1
规格参数	三级分销商城:专业开发公司 三级分销商城:15217445774 三级分销商城:15217445774
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	13160816026

## 产品详情

三级分销商城开发详询吴经理：152-1744-5774可微或电，三级分销返佣制度，三级分销APP（悦丹系统开发）。提供足够有吸引力的佣金奖励机制，借此扩大宣传，达到“全民营销”的热潮。

1.三级分销商城模式介绍三级分销系统是面向企业“微商城+微分销”一体化成交平台，帮助企业建立微商城，将微商城在微信朋友圈等社交圈进行便捷分享，以独特的三级佣金机制吸引企业员工、顾客、朋友、创业者等申请分销，快速在微信朋友圈等社交网络上建立广泛的微分销网络，聚合社交媒体的巨大流量做产品的销售与分销，迅速扩大成交规模。三级分销系统可实现一站式快速建店需求，适用于个人大卖家、微型企业构建个性化网上购物商城，提供完善的内容管理系统、多店统一管理模式。微信扫一扫，分分钟开店成为分销商。将粉丝变成消费者、传播者、推广者。速搭建新的推广渠道。

2.三级分销商城分销原理现在的三级分销模式实行的是结尾三级返佣机制模式，即能带来采购做法的分销为一级分销商，是直接发生利益的分销，我们记做分销商F。F的上一级分销E为二级分销商，同理，D为三级分销商。商家开展了N多分销，客户小明从分销商F那里采购了产品，那么F取得一级佣金，E二级佣金，D三级佣金，D前面的分销商C,B,A就与此没有关系，也无法取得佣金。浅显的来讲，结尾三级分佣，一级分销商取得佣金最多，因为是能直接为商家带来订单的分销商，开展一级分销商的二级，三级分销商会取得二级、三级佣金。

3.三级分销商城模式案例讲解假定一个产品，报价100，本钱60元。商家经过三级分销渠道卖出这个产品，商家赢利40元，把20元作为推行佣金给他的分销商，其间设定一级佣金为20元的百分之50%，二级佣金设定为20元的百分之30%、三级佣金设定为20元的百分之20%，那么买卖一次一级分销就会取得10元佣金，二级取得6元佣金、三级会取得4元佣金。客户有多次买卖，有多个客户完成了买卖，商家的三个分销商每次都会取得返佣。