

白酒贴牌定制遵守纯粮酒制胜法则

产品名称	白酒贴牌定制遵守纯粮酒制胜法则
公司名称	安徽古家百年酒业有限公司
价格	168.00/瓶
规格参数	白酒贴牌:白酒定制 厂家:安徽 古家百年:酒业有限公司
公司地址	安徽省亳州市谯城区古井镇
联系电话	18805671390 18805671390

产品详情

白酒贴牌定制遵守纯粮酒制胜法则，纯粮酒质越藏越香，越藏越好。安徽古家百年有限公司，是一家专业力量的厂家，没有力量何来定制成功产品。

、为公司和经销商的发展蓄集资源引导消费者饮用优质白酒;

5、向社会充分展示醉三秋的品牌形象和企业形象。

二、时间、要求

本方案为一年市场操作计划做到可操作性、全而性、灵活性、

创造性本着落脚有痕的根本出发点让定远市场成为醉三秋和经销

商的黄金地

三、拓展理由

经过对定远县范围的白酒市场调查分析后可以作为重点主攻市场

原因有几个方面一、定远市场的白酒消费量较大人口较多市场

潜力较大二是公司所推出的产品的定位和定远的消费水平相吻合

价位符合当地购买力,三是依据白酒市场的现状和发展趋势未

并且随着农村消费水平的

提高消费潜力极大四三级市场就目前来看还没被一些较大的白酒企业所重视起来起码由公司全力运作的几乎没有这就为一些中型的白酒企业在三级市场的拓展减少很多的抵制阻力市场运作的成功率相对较大五很多的终端老板反映由于一些上市时间较早的品牌价格已卖的透明了没利润不想再卖下去很想有个新品牌卖。

四、资源需求

定远作为公司的样板市场它的重要性的对公司所产生的影响是很明显的为了确保打赢这一仗公司将在人力、物力、财力等方面加强投入。具体如下

一人员

定远的终端网络按渠道的划分每类至少需 1 人负责。如卖场、连锁超市、社区店、乡镇店乡镇区域划分酒店等至少需要 5 名业务员去具体负责。另外促销员需要至少 30 少促销主管 5 名总体调控要 1 名总的需要不低于 41 名的销售队伍。

五、市场拓展

A、渠道建设

一产品导入期

白酒贴牌定制遵守纯粮酒制胜法则，安徽古家百年酒业有限公司黄总千里之行始于足下，要为客户量身定制白酒产品。定制酒会越做越好。