

太秋甜柿子树苗，太秋甜柿子树苗多少钱一棵

产品名称	太秋甜柿子树苗，太秋甜柿子树苗多少钱一棵
公司名称	泰安开发区荣刚园艺场
价格	5.00/棵
规格参数	
公司地址	山东省泰安市开发区北集坡办事处季家庄村（经营场所）
联系电话	05388912256 15853887025

产品详情

太秋甜柿子树苗，太秋甜柿子树苗多少钱一棵

太秋系日本于1994年正式发布的杂交（富有×iG-16）育成的完全甜柿品种，于2005年从日本引种，2014年通过品种认定。该品种具有早熟，树势强，结实力强等特点。果实8月中旬开始着色即可食用，成熟期9月上中旬。果实扁圆形，橙黄色，果顶部有细条纹，果形端正，单果重200g左右，果肉橙黄色，无褐斑，肉质脆嫩，可溶性固形物15%左右，种籽少或无，品质优。适宜在我市海拔300-700米的山地种植。

太秋’属早熟甜柿品种。在永定县成熟期9月上中旬；早熟；产量高；果实扁圆形，橙黄色，果形端正，果肉橙黄色，肉质脆嫩，种籽少或无，品质优；适宜在福建省中亚热带气候区海拔300~700米的山地种植。栽培上注意及时防治柿炭疽病、柿角斑病、柿棉蚧等病虫害。

骗术一：利用苗农急于售苗的心理骗吃骗喝(发生率较高)。有人通过广告或各种场合收集来的宣传单，在了解你的苗圃情况后给你打电话，声称买苗，并邀你到他单位所在地详谈。这时候他要购买的苗木数量一般不会少，是一笔足够让你心动的大生意。如果你的苗木销售渠道不甚畅通，手里积压着许多苗子急于出售，接到这种电话自然相当重视。约好时间，花去几百元路费，双方见了面，对方会带你到他们单位看看，使你对他们的身份确认无疑。在具体谈价钱时，“客户”通常会表现得非常爽快，对你开出的价格全盘答应，很少讨价还价。生意谈完，“客户”把你拉到一个高档酒店安排你住宿，并准备丰盛的酒饭。明理人都知道，这些钱铁定是不能让“客户”掏的。花千八百元请客签一份十几万的合同，这生意划得来。第二天，“客户”来找你，暗示你或直接挑明说，买苗子的事情在单位领导那儿遇到点儿麻烦，需要用钱“打点”。为了做成生意，你的选择一般是掏钱送礼，如此一来又花去几百到几千元不等。其实，这些人都是假冒当地某单位的人，利用人们急于售苗的心理行骗。所谓买苗只是诱惑你上当的幌子;安排饭局和住宿是为当地某家酒店拉生意收提成，或者只是单纯为了吃喝;而他们演的所谓领导不同意的戏，则是为了骗取更多的钱财。未等你警觉，他们早已借故溜之大吉。这些人多对外省市人行骗，一来你不可能知道他们的底细，二来在自己的地盘骗人，即使你有所察觉也不可能“轻举妄动”。拆招：谨慎对待“天上掉下来的馅饼”，认真分析后再行事。试想，买方若真的想要苗子，对他来讲，

苗子的质量是第一位的。不到你的苗圃来看苗，反而要你上门洽谈，这种做生意的方式就值得推敲。告诫苗农朋友，对打这种电话的人应冷处理，不要受所谓的“大生意”的诱惑，更不要到异地签合同。拆穿他的把戏其实很简单，只要在电话里和他详细商讨所售苗木品种及价格，故意提高其中几种苗木的报价，使之远高于市场正常价格，如果对方不能察觉，仍坚持邀你到他处洽谈，那么此事就很值得怀疑。

骗术二：利用苗木经不起长途运输的弱点强买(发生率很高)。强买可发生在任何送苗上门的交易方式中。通常买方看好苗子，先付给卖方一定数额的定金，之后苗到付款，分批结算。当卖方将最后一批苗子运到买方所在地，买方却在苗木质量上挑三拣四，狠压价甚至不给结账，而只付给运输费用——此为强买。强买者利用的是苗木禁不起长途运输的弱点，因为卖方如果不同意低价卖苗，那么将苗木原程拉回再移栽，同样也会受到很大损失;如果苗木一次运到，不需分批结算，那么对于卖方来讲损失更为严重。强买在苗木交易市场上较为普遍，有很多欠苗木经营者的账成了死账。

拆招：加强法律意识，在合同上多用心。送苗上门，苗到付款这种买卖方式的主动权掌握在买方手中，验苗合格才会给钱。在这种情况下，卖方为避免陷入被强买的被动状况，必须加强法律意识，在事先签订合同时尽量严谨;签合同要从多方面考虑，列举可能遇到的情况，并在买卖开始前就协商出相应的解决办法，比如苗木质量怎样算合格，怎样不算合格，双方最好协商出全面的量化标准;合格率达到多少应付全款，达不到才能适当打折，打折幅度又是怎样的。不要嫌麻烦，更不要疏忽大意，只有在签合同同时细心，才能避免以后遇到麻烦。

骗术三：利用银行系统的特点撤款骗苗(受害者较易上当)。此骗局受害者是卖苗方，付款方式是通过银行汇款。设下骗局的人远道而来，声称急需大量苗木，急匆匆看过苗子之后，当下与卖苗方签好合同，同时与“单位领导”取得电话联系，催促其马上汇款。因为时间短，这些假象很不容易看出破绽。尤其是当卖苗方与这个买苗人前往当地银行，通过银行确认对方已经汇款出来时，就更加确信不疑了。殊不知此骗局的症结正在于此，银行系统规定，汇出款项在24小时内因特殊原因可撤回。于是，这边正在火急火燎地起苗装车，那边却在办理撤回汇款的手续。等到车把货运走，卖苗方到银行取汇票时，才得知真相，悔之晚矣。

拆招：“不见兔子不撒鹰”，切记款到发货。这一骗局给苗农带来的损失一般都比较小，所以，越是遇到这种从天而降的“大买卖”，越要谨小慎微，防止出现半点差错。在碰到这种情况时，一定要等到汇票到自己手中再发货，或者干脆在电话中交代清楚“需要现金交易”。不要怕“大买卖”因为拖延一天半天而跑掉，因为买卖即使不做，也比上当损失小。

骗术四：弄虚作假，以次充好，以少充多(发生频率很高)。目前购苗方通常在签订合同前要到苗木产地看苗，至少也要看样品，但也有些单位由于工期紧、缺少人手等原因，选择了邮购——通过邮局汇款，到火车站取货。在拥有诚信保障的市场经济秩序下，这种做法本是一种提高效率、减少资源浪费的进步。但是，目前在我们的苗木交易市场上，在没有买方监督的情况下，有些卖方常常以次充好，以少充多，有些人甚至收到款也不发货。由于法律诉讼手续繁琐，时间较长，牵扯精力大，所以，如果涉及钱款不大，大部分买苗者一般多一事不如少一事，自认倒霉就算了。

拆招：需要社会各方的努力，共同营建诚信的社会风气。因为买卖双方互不见面，这种买卖形式只能依靠诚信的市场秩序才能顺畅无误地进行。随着我国的法律制度不断健全，期待企业信用资质评估制度早日启动，业内企业的信用等级信息早日公开透明，所有企业都能做到诚信经营。