

支付宝微信刷脸支付系统源码出售

产品名称	支付宝微信刷脸支付系统源码出售
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

支付宝微信刷脸支付系统源码出售咨询电话微信：刘 18650700178

互联网风口趋势：刷脸支付系统软件开发，源码、0费率刷脸支付服务商系统。

阅读需3分钟：刷脸支付答疑解惑。

进入到2019，刷脸支付迅速火爆，紧随起来的是追逐红利的创业者，但在贸然入局前，还有一些问题需要了解：

直连与间连有何区别？

首先来普及下二者的含义——（刷脸支付）直连是指商户直接对接微信或支付宝通道，提现可以做到秒到账；间连则是指在商户与支付宝微信之间存在一个第三方机构，交易需要经过第三方，资金进入银行，一般是T+1到账。

从安全性上来说，正常情况下直连与间连都是安全的，但间连的风险在于商业银行可能会违规操作，导致渠道被封停，使得商家无法收款，相比之下直连就几乎不存在这方面的风险。

但市场上还有有很多中小商户选择间连，这是因为间连在流水费率上更加灵活，可以更低费率吸引商户，所以说间连便于抢占市场，直连更加安全可靠。

刷脸支付费率定多少合适？

按照规定，除少数行业（如餐饮业）外，刷脸支付的费率0.38%-0.6%（所谓的0费率基本都是套路），而代理商普遍可以拿到更低的费率，这也是行业的一个主要盈利点。

从商户角度出发，更低的费率无疑有助于抢占市场，但这又与长远的收益相矛盾，折中的办法是给予商户设备优惠或返现，说服其接入后再通过流水分润收回成本，当然如果商户流水足够高的话，也是可以在费率上让步的。

源码部署与代理选哪个？

源码独立部署也就是OEM，与SaaS代理的不同就是能完全脱离服务商系统，并根据需要自定义开发功能，同时也能接入第三方支付平台，换句话说等于是独立的服务商。

普通的代理商则是由服务商提供一站式解决方案，因此可专注于市场推广，投入成本相比源码独立部署要少得多，显然对于大部分中小创业者而言代理才是更优的选择。

代理收益来源有哪些？

刷脸支付代理的收入来源基本取决于微信、支付宝的服务商激励计划，总的来说有以下几个来源：

设备销售——即向商户出售刷脸支付设备，如微信的青蛙、支付宝的蜻蜓，通过硬件成本赚取差价；

刷脸返佣——即每个有效刷脸用户可得到支付宝微信的一笔佣金，微信、支付宝返佣封顶基本都在1000元以上；

流水分润——前面提到，商户费率一般在0.38-0.6，而代理商可拿到接近0.2的费率，分润多少视流水而定；

广告佣金——借助刷脸支付的互动海报设置广告位，代理商也可以得到一笔可观的收益。