

转发朋友圈领红包满足不同的需求

产品名称	转发朋友圈领红包满足不同的需求
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

物一码智能营销：

赋码：一对一绑定产品。利多码给每一个产品的包装内放入一个有产品专属二维码的卡片，消费者或者业主购买产品后，可以发现二维码卡片，刮开涂层扫码参与活动。除了二维码卡片，还有不干胶、喷涂等赋码方式可选。

活动：吸引消费者。通过专属二维码，设置线上二维码营销活动，巴比象选择的是扫码领红包，即消费者扫码后直接显示抽中的金额，现金直接到账。二维码活动形式多样，还可以尝试大转盘抽奖、刮刮卡、红包雨等等。

表单：主动收集想要的信息。消费者扫码参与领红包活动时，需要填写设定好的收集用户姓名和手机号的表单，填写完成后方可进入抽取红包的步骤，领取相应的福利。表单是品牌商自己手动设置，可以是任何信息，信息数量也是自拟，满足不同的需求。

设域：圈定营销活动区域。巴比象设定了本次二维码营销活动的区域，只有在设定的区域内扫码，才会出现活动页面，进入扫码领红包的流程，如果未在活动区域内，扫码出现的是巴比象设定好的另一个页面，比如等。设定的区域小可小至县级（区级），大至各个省和直辖市，数量可控。

收集：圈定营销活动区域。在消费者们扫码过程中，系统可以自动收集到他们的特征数据，比如地域、性别、消费偏好等，信息会被记录在系统之中，巴比象可以随时查看并一键导出。

一物一码解决巴比象烦恼：

1.通过产品赋码，把产品转化成一个个与消费者形成关系的触点，让产品成为互联网+的流量入口，给产品本身赋予了营销的功能。实行不久，巴比象就在消费者群体中进行了自动传播，拉近了与消费者之间的距离，实现销量飙升。

- 2.有趣便捷的二维码活动，加强了与消费者的互动性，让消费者获得实实在在的返利，对消费者这类需要大量购买的消费群体吸引了极大，形成了巴比象的差异化竞争优势，提升产品销量。
- 3.表单功能收集到巴比象迫切想要了解的用户信息，自设表单功能大大简化了企业获取相应信息的过程，系统直接导出收集的表单也更方便品牌整理利用这些信息，让巴比象更加贴近消费者。