

# 山东楼承板生产厂家 750型楼承板 Q355材质压型钢板

产品名称	山东楼承板生产厂家 750型楼承板 Q355材质压型钢板
公司名称	山东胜博建筑科技有限公司
价格	27.00/米
规格参数	型号:600,688,690, 规格:0.8-1.5mm热镀锌 产地:山东胜博
公司地址	山东省博兴县店子工业园
联系电话	18206555623

## 产品详情

压型钢楼承板（楼承板）这么多年下来，似乎技术的成熟度已经到了极限，没有什么可以值得再改进的地方了，理论上说确实也是这样的，可为什么胜博压型钢楼承板（楼承板）还能做比同行节省10%的工程成本？

压型钢楼承板（楼承板）行业是个老行业，从全球来说已经有一个半世纪了，技术成熟度已经达到无法优化的地步。但目前国内产能的严重过剩，同质化严重，造成市场价格战的恶性竞争，其结果就是“假冒伪劣、以次充好、粗制滥造、山寨水货”，很多销售压型钢楼承板（楼承板）的，干脆干起了皮包公司，找代理加工，以\*\*\*压型钢楼承板（楼承板）的价格再卖给用户。所以，造成目前国内市场一片混乱，用户根本分不清楚到底哪家好哪家是问题压型钢楼承板（楼承板）。

还有，你别以为皮包公司的压型钢楼承板（楼承板）的价格会很低，不会的，他比用户聪明，他的价格比我们正规企业的确实便宜，但不会便宜一半或以上，因为太便宜了，用户也不相信了，所以他会把价格定位在胜博压型钢楼承板（楼承板）的下面，价格贴着我们走，永远比我们胜博压型钢楼承板（楼承板）便宜，然后你就感觉占便宜了。这就是当下压型钢楼承板（楼承板）市场的真相。

当下的压型钢楼承板（楼承板）市场已经不是竞争的红海，而是鱼龙混杂的死海，说句调侃的话，压型钢楼承板（楼承板）已经不是当工程的安全承重板材料在销售，可能是按照压型钢楼承板（楼承板）的钢铁重量论斤卖，这真是一个悲剧式的真实笑话。由于大量的“假冒伪劣、以次充好、粗制滥造、山寨水货”的压型钢楼承板（楼承板）充斥市场，我们的新老客户一致反映，胜博压型钢楼承板（楼承板）比同行节省工程成本10%，其根本原因就是胜博生产的压型钢楼承板（楼承板）质量好、服务好，我们从来不做假冒伪劣、以次充好、粗制滥造、山寨水货的压型钢楼承板（楼承板），到目前为止，胜博压型钢楼承板（楼承板）已经连续五年实现没有质量投诉事件，而我一直倡导“没有售后服

务是售后服务”。因此，胜博压型钢楼承板（楼承板）可以做到比一般的同行节约工程成本10%。

那么多的国内外五百强客户和大量企业，为什么喜欢用胜博压型钢楼承板（楼承板）？

一、采用国内领先的厦门黎明数控设备，60条生产线，108种规格可定制生产；

二、连续5年无客户质量投诉，出口12个国家和地区；

三、1.0mm厚度以内的普镀普锌压型钢楼承板，已经实现计划性库存与销售；最快1天送达客户工地现场；

四、国内外项目业绩逾近300多家，华神集团、河北电力、青建集团、齐鲁石化等几十家中外500强企业在使用；

五、提供压型钢板材质单及防火等检测报告；

六、免费为您提供设计排版方案，总有一种方案比同行为您的工程节省10%成本

齐鲁石化选热电厂循环水余热回收项目选用山东胜博闭口510型压型钢板

山东胜博压型钢楼承板的技术性能

1、全部使用厦门黎明设备生产；包括附件在内的所有压型钢板产品，都实现了标准化的设计与生产。楼承板出厂前均要经过6道工序的自检（厚度、承重、松边、搭接、含锌量、屈服强度），合格后才能发货出厂。

2、所有的压型钢板全部提供原材料供货厂家材质单，含锌量从40-275g全部按照国标提供。

3、所有的压型钢板生产全部为客户拍摄生产视频或者照片，从设备、压型、厚度检测等全部行程订单档案，供客户随时查询。

4、提供防火检测报告，防火性能 2小时。

5、压型钢板全部采用GB/T 12755-2008国标标准，波长误差+9.0 -0.0，波距误差 $\pm 2.0$ 。

6、长度不大于3米的捆扎不少于2道，长度在3-6m的捆扎不少于3道，大于6m的捆扎不少于4道。

《非正常售后服务让我们赢得市场和同行的尊重》

什么是非正常售后服务呢？其实也没有新概念，只是做一些别人不做的事，举例如下：

一、中国二十冶的章晓天总工承建了齐鲁石化的热电余热回收的工程建设，由于工地项目的施工队伍有3家，施工进度难以保证。在了解到情况后，王总带领技术人员来回跑工地10多次，与其他钢构、外墙板的施工队伍对接工程进度，最后为章工出具了压型钢板排版和施工方案，接近节约成本40多万元，现在压型钢楼承板行业竞争如此激烈，去掉人工。去掉来回的运费，实际上我们已没有什么利润了。

二、四川华神集团的叶本军总工，中标了东营生活垃圾焚烧电厂项目，作为A股上市企业，叶总先后考察了5家压型钢板供应商，最终选择山东胜博。项目要求是Q355材质，275g含锌量压型钢板，高镀高锌，合同签订后，因环保原因原材生产厂家停工，在得知解除停工令后，王总亲自开车400公里到原材生产厂家，协调原材排产，生产完毕当天协调物流装车发货，运费比原来贵了1500元，但是我们没有多收一分钱运费，订单利润大家可想而知，但叶总为其竖起了大拇指。三期已经与叶总签订合同，准备生产。

三、麒麟光学仪器（南通）有限公司的采购经理张晶与山东胜博签订压型钢板购买合同，选用两种厚度，分别为0.8mm和1.0mm两种厚度，而在铺设过程中，两种厚度交叉进行，为了保证施工进度，张晶经理要求将两种厚度压型钢板打包在一起，这不仅仅增加了压型钢板的打包时间，也增加了压型钢板的加工过程的难度（2种厚度交叉生产），为了客户方便，公司按照客户要求打包，16000米压型钢板打包及生产大约增加了近6000元的人工成本，公司也没多收取一分钱，产品和打包质量得到了张经理的一致称赞！

四、诸如此类的故事有很多，这里也不一一细说了。有些合同签了10天交货，但客户突然要求3天送到工地，我们就雇佣专车发运，3000元的运费变成了6000元，我们也没有多收一分钱，还是3000元的运费。