

刷脸支付设备落地推广踏踏实实赚钱

产品名称	刷脸支付设备落地推广踏踏实实赚钱
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

任何事情不要想着不劳而获或一夜暴富，而是应该踏踏实实赚钱。

刷脸支付肯定是有市场，官方也有足够多的补贴力度。若是真想赚钱，就找到官方的渠道获得资格和支持，同时评估自身的能力然后再去推广。

但是，要做好2、3年，甚至是5年才回本赚钱的准备。

为什么现在推广难

1) 要收费，推广难

相比于推广收款码，代理推广刷脸支付的难度就大得多。

其一，在支付宝的APP里面，关于收款码这件事情几乎每个人都被官方推荐过，大家对于收款码这件事已经比较了解了，官方也有公开购买的通道。

其二，价格很便宜，通过支付宝买个收款码和设备才几十块钱。

一些商家甚至直接去打印店自己打印微信和支付宝的收款码也能收钱。但是，现在的刷脸支付设备至少需要上千元。

2) 使用场景不如扫码付

仅当前来说，扫码付的使用场景比刷脸付多的多。小吃流动摊贩、街边早餐店、菜场，其实这些和人们生活息息相关的场景，占据了扫码付的很大体量。对于他们来说，使用刷脸付完全没必要。

还有现在许多的餐厅，餐桌上都有扫码点餐。其中一个主要的原因就是为了减少用户排队，提高点餐及

支付效率。

刷脸支付不可能每个桌上都摆个设备，或让用户去前台支付，也是多此一举。

3.刷脸支付是未来5年、10年的主流

所以，短期来看，刷脸支付主要的挑战还是扫码付。

但从更长远看，刷脸付在未来许多新场景下还是有很多机会，比如各类无人自助服务。

另外，刷脸付可以理解为指定标的物为支付对象，脸只是标的物的一种，未来可能是手、茶杯、声音等。

那么，刷脸付将为支付平台，实现空付或者万物皆可付理想，提供了很好的场景实践和技术试验。

所以，刷脸支付在未来5年，10年，随着线下支付场景的多元化，也许会逐渐成为主流。而现在正属于基础教育，测试，设备铺设的阶段。

另外，我还有一个设想，也请大家思考。