

# 光明新零售商城系统开发模式

产品名称	光明新零售商城系统开发模式
公司名称	清远预果信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	清远市清城区东城石板管理区三村自建房20号首层102卡（注册地址）
联系电话	18028530183

## 产品详情

按照新零售的经典逻辑，打通线上和线下是其最为关键的部分。正是因为如此，当新零售行业的发展开始进入到深度洗牌阶段的时候，越来越多的玩家开始通过布局线下店的方式来寻找线上和线下打通的可能性。无可否认的是，新零售玩家的这一转型其实是非常正确的。但是，如果仅仅只是为了迎合新零售而去照本宣科，做一些并无任何创新意义的尝试，或许仅仅只是病急乱投医而已。

光明新零售系统开发找洪森：180-2853-0183微电、光明新零售商城系统开发、光明新零售系统开发定制、光明新零售系统开发软件、光明新零售系统开发模式、光明新零售系统开发源码、光明新零售系统开发介绍

光明新零售模式系统app介绍:

43元购买一套产品，后续免费领一年产品，(邮费自理)

1.创客:消费1套产品，自动成为创客代理，产品价格33元，利润10元;

2.区代:直接销售5套产品，团队累积销售10套产品，自动升级为区代，产品价格28元，利润15元;

(拿创客整体团队每销售一套5元利差)

3.总代:直接销售10套产品，团队累积销售100套产品，自动升级为总代，产品价格23元，利润20元;

(拿创客整体团队每销售一套10元利差)

(拿区代整体团队每销售一套5元利差)

4.合伙人:团队累积销售600套产品，自动升级为合伙人，产品价格18元，利润25元;

(拿创客整体团队每销售一套15元利差)

(拿区代整体团队每销售一套10元利差)

(拿总代整体团队每销售一套5元利差)

5.联创:团队累积销售6000套产品，自动升级联创，产品价格13元，利润30元;

(拿创客整体团队每销售一套20元利差)

(拿区代整体团队每销售一套15元利差)

(拿总代整体团队每销售一套10元利差)

(拿合伙整体团队每销售一套5元利差)

6.董事:团队累积销售20000套产品，自动升级董事，产品价格8元，利润35元;

(拿创客整体团队每销售一套25元利差)

(拿区代整体团队每销售一套20元利差)

(拿总代整体团队每销售一套15元利差)

(拿合伙整体团队每销售一套10元利差)

(拿联创整体团队每销售一套5元利差)

尽管这种以铺设线下店的方式来实现线上和线下打通的方式并不能够完美诠释新零售的内涵和意义，但是，至少从现在的发展来看，这种方式是目前已知的最为契合的发展方式。当新零售行业的发展开始进入静默期，告别简单的流量思维和资本运作模式，转而去做那些在互联网时代并不愿意去做的事情，或许是那些想要在新零售时代继续掘金的玩家最恰当的选择。无论是以阿里、京东为代表的头部电商平台布局的天猫小店、京东超市，还是以唯品会、贝店为代表的线下实体店，其实都可以看成是打通线上和线下的尝试。虽然这种尝试值得称赞，但是，如果仅仅只是将线下的布局看成是打通线上和线下的全部，缺少了线上和线下的融通以及对产业上下游的影响，所谓的打通线上和线下或许仅仅只是皮毛而已，并未真正触及到新零售的本质。纵观当下的这些电商线下店，其实它们更像是一个个数据收集器，抑或是一个不完整的线上店，并不是真正意义上的线上和线下的打通和融合。因此，在玩家们都在将线下店看成是下一个阶段发展重点的时候，我们需要清醒地认识到这些操作并不能够完美诠释新零售的线上和线下打通的内涵和意义。