

# 红包二维码分享朋友圈不会觉得枯燥无味

产品名称	红包二维码分享朋友圈不会觉得枯燥无味
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

刮刮乐大家都不陌生，挂起来就没完没了，趣味性十足；发红包拓客也兴及一时；扫码裂变发消息现在更是被微s信强制管控；但是现在，在一个二维码上进行的趣味刮奖已经落伍了，刮开，扫码，分享，红包墙活动扫二维码领红包，领红包，短短四个词就可以把红包墙系统给概括出来，红包墙的功能和效果同样的简单粗暴。

简单来算一笔账，现在大多数商家都是发宣传彩页的形式来进行宣传，1000份（300元）人工费（200）=500元，但是看的人又能有多少，但是如果用鼎汉红包墙系统来做，一个人有200个好友，红包墙活动，分享一下少有100人能看到，10个人就是1000人，总消费不超过20元。活动现场气氛，广告效果也达到了。

进门有惊喜，老顾客扫码领红包，消费扫码领红包等等活动方式多种多样，顾客只要刮开扫描二维码，将活动信息分享到朋友圈，或者关注公众号就可以领取红包，同时鼎汉红包墙系统支持扫码直接领红包，扫码领取优惠券等等。

商家可以通过后台管理，微s信二维码红包墙活动，轻松对活动整理推广信息进行整理分析，解决商家搞活动的启动流量，群里发广告，只领红包不分享，借助微s信的大平台，轻松打开客流量，赚钱如此简单

红包墙的设置，可以设置(1)直接领取到账，(2)可以设置关注公众号领取红包，(3)也可以设置转发朋友圈领取红包.领取红包形式多样化，可以满足各种客户需求.在这里特别说一下设置优惠券和转发朋友圈功能.设置优惠券的好处:例如设置满100减50的优惠券，这对于用户来说实在是捡到一个大便宜，绝大多数人会选择进店消费，这样就会引流大量用户到店，人多了慢慢的产品销量就好了.转发朋友圈的好处:能够快速传播裂变，提高品牌知名度，由于分享的人是好友分享，所以看的一般也不会太反感.而且转发的内容可以设计多样化，可以是文章/图片/视频连接(易企秀)等，用户看的时候也不会觉得枯燥无味.

红包拓客现在作为一种商家引流客户的利器，普及度和接收程度越来越高，那么红包墙拓客到底是什么呢？

红包墙拓客总体分为两个模式，线上红包墙模式和线下红包墙模式。

线上模式就是通过微信扫描二维码领取红包并且分享转发到朋友圈，微信群内达到一个快速广泛的裂变的效果，红包内可以放置现金红包，小礼品，代金券以及产品，现金红包可以直接到达用户的微信钱包，并且搜集到用户的联系方式，并且进行开发，其他的实物礼品需要用户到店领取兑换，更有助于用户的转化。

线下的模式适用于开业活动，促销活动以及室外的活动，通过彩绘幕墙制作一个红包墙，这样不仅有助于聚集人气，收集转化客户，同时还能烘托现场气氛，达到一种意想不到的效果。

红包拓客系统有基础的分享功能，还拥有分佣，拼团，砍价，行业定制等数十个功能，适用于4s店，酒吧，ktv，餐饮店，培训学校，企业，工厂等各类大小型单位。

说到红包拓客就不得不提一物一码这个功能，像我们很多常见可口可乐，康师傅红茶这种产品，瓶盖或者瓶身上都有一个独特的二维码，所谓的独特，就是一个产品匹配一个专有的二维码。