

企业推荐-婚庆白酒名酒代理-永州代理

产品名称	企业推荐-婚庆白酒名酒代理-永州代理
公司名称	安徽省亳州市古井镇闯王酒业有限责任公司
价格	298.00/箱
规格参数	规格:1*6 电话:17356731333 地址:亳州市古井镇闯王酒业
公司地址	安徽省亳州市谯城区古井镇2（注册地址）
联系电话	17356731333

产品详情

企业推荐-婚庆白酒名酒代理-永州代理

古井镇是名酒产地之一，以盛产美酒而誉满神州，酒文化历史源远流长，古老的窖池发酵，传统“老五甑”酿造工艺流传延续至今，粮田酒、家酒系列、生态原浆系列、原浆系列、以色清透明、窖香幽雅、醇厚净爽、谐调丰满、余味悠长、浓香纯正，而深受消费者的喜爱，公司秉承“只为奉献纯正原浆好酒”为原则，坚持做一个传统文化的白酒企业。

企业推荐-婚庆白酒名酒代理-永州代理

有媒体报道，杭州市民赵先生与两名朋友，喝了存放多年的黄酒的事件。不是说酒越陈越香吗？6月27日，记者对长春市酒类销售场所进行了调查发现，白酒基本没保质期，其它的很多酒都有保质期。男子喝陈年黄酒近日，有媒体报道了杭州市民赵先生，因饮用了存放多年的黄酒的事情。那么，酒到底是不是越陈越香呢？记者走上街头，向一些路人进行了调查。在记者询问的10余名路人中，几乎所有人的反应都是肯定的。其中，有近半数人仔细想想后，说出了啤酒有保质期。

电商渠道、O2O连锁渠道等仍有发展空间，其本质是商业重构的问题传统渠道与电商渠道，不是水火不容的问题，而是立场问题。归根结底，还要看消费者认不认，以及消费习惯能不能达到。电商产品目前来看是具备消费引力的，同时在白酒消费高峰期也具备走量的可能性。垂直电商平台目前尚有成长趋势，但到了一定的阶段，则会面临增长的瓶颈。酒企自身的电商实践、O2O实践、线上线下的互联网实践，在线下渠道没有发生根本性颠覆的情况下，更应该看重其推广职能、活化品牌职能、消费体验补充职能、大数据分析消费洞察职能。在微利的环境下，商业重构是趋势。过去以渠道分销为导向，现在转而以用户需求和以服务为导向，从单打独斗向合纵连横发展，充分拥抱新模式和移动互联手段，如果能实现“效率提升，成本下降”，就能走下去。在田卓鹏看来，2016年的电商模式竞争中，O2O不具备潜力，更是会成为电商竞争的焦点。表示：“O2O企业通过资本整合的方式，正在形成群雄割据的局面。”

