

竹叶酒厂家生产-白酒贴牌厂家

产品名称	竹叶酒厂家生产-白酒贴牌厂家
公司名称	安徽省亳州市古井镇闯王酒业有限责任公司
价格	298.00/箱
规格参数	规格:1*6 电话:17356731333 地址:亳州市古井镇闯王酒业
公司地址	安徽省亳州市谯城区古井镇2（注册地址）
联系电话	17356731333

产品详情

一、公司简介 安徽闯王粮田酒酒业股份销售有限公司 竹叶酒厂家生产-白酒贴牌厂家 电商渠道、O2O连锁渠道等仍有发展空间，其本质是商业重构的问题传统渠道与电商渠道，不是水火不容的问题，而是立场问题。归根结底，还要看消费者认不认，以及消费习惯能不能达到。电商产品目前来看是具备消费吸引力的，同时在白酒消费高峰期也具备走量的可能性。垂直电商平台目前尚有成长趋势，但到了一定的阶段，则会面临增长的瓶颈。酒企自身的电商实践、O2O实践、线上线下的互联网实践，在线下渠道没有发生根本性颠覆的情况下，更应该看重其推广职能、活化品牌职能、消费体验补充职能、大数据分析消费洞察职能。在微利的环境下，商业重构是趋势。过去以渠道分销为导向，现在转而以用户需求和导向，从单打独斗向合纵连横发展，充分拥抱新模式和移动互联手段，如果能实现“效率提升，成本下降”，就能走下去。在田卓鹏看来，2016年的电商模式竞争中，O2O不具备潜力，更是会成为电商竞争的焦点。表示：“O2O企业通过资本整合的方式，正在形成群雄割据的局面。”

竹叶酒厂家生产-白酒贴牌厂家 事实上，泸州老窖、剑南春、水井坊等名酒企业都在积极开发新产品投放新兴消费市场。近日，水井坊总经理范祥福对外透露，水井坊在海外市场推出了以白酒为基酒的鸡尾酒，并取得一定效果。对此，四川省经信委副主任王万锴在接受媒体采访时表示，对新生代消费者而言，白酒不是没有市场，目前纽约已有15家酒吧用白酒作为鸡尾酒调制的基酒。因此，传统白酒企业要找到消费者可接受的新方式。

竹叶酒厂家生产-白酒贴牌厂家

(3)怎么办：无论是依托产品力升级、品牌重塑、样板市场打造还是组织执行力提升，们需要围绕目标形成一个目标保障体系。常用的应用工具：PDCA循环(计划、执行、检查与纠正)。2、社群匹配：根据自身的匹配适合的社群关于这一关键点需要通过阐述清楚这三点才能便于理解：(1)不同的酒类企业由于自身因素不同，导致产品的目标市场不尽相同，大体可分为政务消费市场、商务消费市场、家宴消费市场、送礼市场、收藏市场以及自饮市场等六大形态。