

代理商分销系统客营销模式 微商代理商分销管理系统

产品名称	代理商分销系统客营销模式 微商代理商分销管理系统
公司名称	沃米无忧(厦门)信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	厦门市湖里区安岭二路51号607室（注册地址）
联系电话	13123006887

产品详情

随着微商行业的不断扩展和壮大，分销系统逐渐被人们所认知，其实分销系统是近几年才流行起来的，而且分销系统不止适合于微商企业，也适合于中、小型企业，为什么这么说呢？其实分销系统就是代理商把产品分享出去，让粉丝成为消费者和推广者，再通过购买后粉丝就能获得返利，这就是分销系统的魅力，所以它同样适合于中、小型企业。

对于中小企业而言，利用代理商分销系统让微信上的粉丝都帮助你做推广，能够加强和大品牌之间的竞争。那么，代理商分销系统的分销模式是怎么样的呢？下面，小编具体介绍给大家。

一、代理商分销系统：佣金的不同进行消费

代理商分销系统，简单的来说就是一个以级别作为一个单位进行分层销售的方式，当然，不一样的级别的佣金当然也是不同的，一般来讲，进行佣金分配都是一级得到利润的50%，二级是30%，三级是20%。

二、代理商分销系统：佣金进行分配的种类

一般情况下，代理商分销系统的佣金分为两种：销售佣金和推广佣金，对于分配比例的设定都是相同的，商家根据自己产品的特点和需要分配佣金设置。

三、代理商分销系统的优势

代理商分销系统通过微信做载体，可以发展很多的分销商。代理商分销系统具有很多优势：

- 1、推广成本低。代理商分销系统只要建立好分销关系，推客就可以帮助商家不断宣传和推广产品，裂变式的分销模式能够迅速提高产品知名度，推荐购买成功才能得佣金的模式，在一方面就帮助商家降低了成本、人力等费用。
- 2、效率高。采用代理商分销系统能够快速提高商家的效率，微信承载这9亿多的用户量，人人分销的模

式加速了品牌传播的速度。

3、管理更简单。代理商分销系统操作简单，界面清楚。每个代理商都可以清晰明了查看自己的下级分销商。

4、支持定制开发。可以根据商家的需要开发基于微信公众号端、APP端、小程序端等多个端口。

对于企业来说，增加品牌(产品)的曝光度是非常重要的，如果你的产品质量再好，没有人使用，没有人关注，没有人分享，那么即使你的产品质量再好，也无人问津。其实代理商分销系统属于一种营销方式，这种营销方式可以让更多人接触你的产品，分享你的产品，当传播力度变大、曝光机会增多，那么就会拥有更多用户成为你的代理商、分销商以及消费者。