

杯梳机 环盛机械性价比高 杯梳机价格

产品名称	杯梳机 环盛机械性价比高 杯梳机价格
公司名称	东莞市环盛自动化机械有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	东莞市常平镇袁山贝崩江西一街13号
联系电话	13537134778

产品详情

东莞市环盛自动化机械有限公司是集研发、生产、销售一条龙的机械设备高新科技公司。公司主营杯梳机，线盒冲孔机，散热片装配机，接线盒螺母装配机，多功能烫毛机，螺母胶封盖装配机等等，公司拥有多名资深非标设计机械工程师，能在五金，电子，塑胶等行业为客户量身定制取代人手的机器，为客户提高生产效益和核心竞争力！我们的优势：接触行业多，技术全面，服务意识强！

面对面销售技巧是销售人员重要的销售技巧，几乎用在每一种销售活动过程中，可能很短，只有五分钟，可能很长半个小时，一个小时。一个成功的销售人员，能够在见客户的时候树立良好的第一印象，通过开场白打开客户的谈话空间，然后完整清晰地鼓励客户谈出他的需求，并且挖掘出需求背后的需求，对客户的需求进行认可和称赞，与客户建立互信，然后给客户提出建议，将建议落实到下一步销售活动过程中，把销售一步一步推进下去。

在挖掘需求的过程中，销售人员最典型的毛病就是总在问，总是以我为导向。其实销售人员的角色是帮助客户进行采购，客户要花钱达到他的商业目的，销售人员只是解决方案体系的一部分，在客户看来，销售人员应该是替他着想，为客户整个项目做贡献。所以，销售人员应该站在客户的角度，站在客户需求背后需求的角度来分析和提问。

为适应施工机械的发展杯梳机展，满足有关专业领域广大师生和技术人员的需要，笔者在十余年前即组织编杯梳机写了《施工机械及自动化》一书，以供原武汉水利电力大学（宜昌）、三峡大学“机械设计制造及其自动化”等有关专业教学使用，同时也提供给其他有关学校及单位师生与技工杯梳机技术人员参考。为进一步适应施工机械技术及产品的发展，更好地满足有关专业领域广大师生和技术人员的需要，笔者基于十余年来的教学与科研实践的积累，对原教材进行了较大幅度的修杯梳机改与完善，并公开出版发行。