

设计师款衣服进货亮点国际20年冬装新款女式风衣外套

产品名称	设计师款衣服进货亮点国际20年冬装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:亮点国际 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

设计师款衣服进货亮点国际20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、衣服进货从哪进、服装店都是怎么拿货的、服装欧美走份拿货。

大多数服装门店都有库存积压的难题，而且这个问题不解决，就等于心理压了一块大石，随时都要警惕它是否会导致资金链断裂，让店铺丧失许多商机等。现在服装行业都是如何处理库存的呢？哪些办法比较有效？今天十年资深服装店长告诉你清理库存的四大妙招！服装库存压的越久，它的价值就越低。一旦发现库存的问题，或者预估会导致库存积压的产品，都要提前做好清理的准备。而现在比较常见的就是设置特卖专场，以低于市场价几折作为卖点，来吸引消费者，这样，销售商清理的特价品会有损失。但因为在进行特卖时，能带动其他正价品的销量，也可以把这种损失减少到低。再加上库存处理及时，能盘活资金，再进一些畅销货，也能补偿一定的损失。所以，建议各位在处理库存的时候，千万不要犹豫，而且不要等到发现有库存了才开始考虑这个问题。当现有的销售渠道不够用，无法消化库存的时候，可以考虑针对目标消费群体，开辟其他形式的销售渠道。比如，团购、VIP惠售、发行优惠券等，把库存及时清出去。促销不仅仅在服装店有用，在其他行业作用也非常突出，而常见的促销模式一般都是捆绑销售、折扣销售、赠礼销售等，其中赠礼销售效果非常不错，而在赠送礼品的选择上，相比一些传统促销礼品，如生活用品、小玩具、小挂饰、小玩具等。人人都有需求的必需品，门店可以批量定制礼

品，并将其作为促销活动赠送礼品，从而带动促销业绩，达到快速清理库存的效果。再加上礼品送出去后，用户在使用这个礼品过程中，可产生相应的账户数据和行为数据，商家可以通过这个礼品所带来的数据，加强与用户之间的联系，持续提供商品或服务。这是其他传统促销礼品无法做到的。

服装折扣店货源选择

一般来说服装折扣店货源也因为不同品牌而有所区分，如果拿的是高端品牌折扣货源，或者是特定面料比如桑蚕丝的品牌折扣货源，那么价格肯定会偏高，占用的货款比重也高；如果拿的是二三线品牌折扣服饰货源，同等条件下，肯定价格是会低一些。如果新手店主想要拿到最低价的货源，不妨可以询问供货商是否有当季的库存尾货出清，这类货源的价格肯定是最有优势的，但爱无季小编需要提醒店主朋友们的是，更低进货价的折扣货源也要结合门店的实际需求进货。