

想卖衣服怎么进货凡释20年春装新款女式风衣外套

产品名称	想卖衣服怎么进货凡释20年春装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:凡释 库存:10000 份数:1000
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

想卖衣服怎么进货凡释20年春装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、棉麻衣服进货渠道、服装怎样拿货便宜、一般去服装厂怎么拿货。

其实现在有许多这样的情况：按道理工作时间越长经验越丰富，信息获取的渠道也非常多，看起来人也非常不错，可就是一直不那么出挑，时间并没有帮助他们成为超级卖手，这是为什么呢？心理学家Ericsson研究发现：决定伟大水平和一般水平的关键因素，既不是天赋，也不是经验，而是“刻意练习”的程度。什么叫刻意练习呢？刻意练习的意思是，离开自己熟练和舒适的区域，不断的练习在这一领域当中新的方法和技术。有许多人业绩好，并非因为他们练习的时间更长、工作更有经验，而是他们销售结束后都会刻意问很多人：“我哪里做的不好？”并且一定要逼问出答案，然后再去自我调整。这个习惯长期延续，在任何一项工作中都一直保持着，就会出挑。世界的运动员在成名之前练习的年数并不比那些普通运动员的年数长，往往是少年成名，然后一直成名。是因为普通的运动员只不过是例行惯事的参加训练和比赛，而的运动员则不断的发现自己的不足，然后刻意的去挑战和提升自己的不足。你之所以做了五年、十年导购，却没有成为超级卖手，是因为你在过去的的时间里，一直无意识的重复着自己已经做过的事情和方式，甚至连学习到的新知识、新技术都不屑。同理，很多老板开了十年店，到今天也才一两家小店，而且感觉管理上力不从心。是因为你一直守在自己的店铺日复一日、年复一年的重复性工作

。虽然工作了五年、十年，可是一直是重复性工作，可能刻意练习的时间加起来连100小时都不到。而有的人做导购可能只有短短的一两年，却已经是超级卖手；有的人开店只有三四年，却已经有了庞大的团队。是因为，他们每天花大量的时间去做刻意练习，挑战自己没有用过的方法，他们用在刻意练习的时间可能超过1000小时。清仓货源适时吃进

在服装换季或者服装经营的关键节点，有的供货商那里可能会出一些低价的库存服装货源，这个时候的价格是刚上市的时候的一半左右，由于地域差和时间差的原因没准适合自己门店的销售，所以可以按照自己的需求吃进一批或者几批货品，但别贪多，同时在打包时也别忘了留心这些低价服装货源的品质和细节，以免吃亏上当。