

鲸满满-自用省钱、分享赚钱和平台寄售赚钱的福利

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 鲸满满-自用省钱、分享赚钱和平台寄售赚钱的福利 |
| 公司名称 | 深圳市跨店网络科技有限公司 |
| 价格 | 699.00/个 |
| 规格参数 | 品牌:鲸满满 |
| 公司地址 | 深圳市龙岗区坂田街道南坑社区雅宝路1号星河WORLDF栋大厦1001-13B（注册地址） |
| 联系电话 | 18124024109 |

产品详情

社交电商的本质是什么？

流量是电商生意的基础，但能充分重视和获取社交流量的电商平台却是凤毛麟角。社交电商应该满足两点条件：一是以好友参与或者裂变式传播为主形式获取社交流量；二是能在以社交平台为基础设施进行开发、运营、成交并形成交易闭环；

2020年电商巨头之间的竞争愈发激烈，尤其是阿里巴巴和京东在流量获取上转移到社交电商为主，或将更多人发展参与成为带货高手，继续点燃社交电商参与的热情目前社交电商的社交裂变、佣金返现、社群+小程序等带货机制也将在成为其他电商平台效仿的战术，并汇到微信社交平台之中。

像鲸满满平台，与传统的社交电商模式不同，鲸满满平台提供工厂直供的性价比货源，涵盖了美妆、母婴、健康食品、生活用品等主要类目，用户以会员价购入鲸满满平台的商品，获得会员独特权益，一方面，既可以以日常消费挑选购买所需商品，另一方面，能以批发最低价从平台购入商品并在平台售卖，满足“自买省钱，分享赚钱”的模式，获得激励用户成交后的奖励金。同时，鲸满满平台为每一位用户提供专业的知识培训、社群运营推广培训、售后保障服务和诚信服务保障等一系列服务体制，让每一位用户都能成为自己的老板，发展自己的副业，所谓正业求生存，副业才是我们需要开拓的财富疆土。在鲸满满，你可以实现对美好生活的向往。

加入鲸满满，前往手机应用商店搜索“跨店”，进入APP选择购买平台会员礼包成为VIP会员，可享受自购省钱、分享赚钱、礼包商品平台寄售赚钱等诸多会员权益，无需分享即可躺赚，分享商品赚更多，让每位用户都能成为“好物推荐官”，获得理想的收入。