

# 衣服进货来源金兆城20年春装新款女式风衣外套

产品名称	衣服进货来源金兆城20年春装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:金兆城 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 衣服进货来源金兆城20年春装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、棉麻衣服进货、武汉哪里有服装工厂店拿货、中年服装哪里拿货好。

很多在不同地区开拓新店的经营者,在开店时思路还会采用老店经营的模式,当经营经验不在对业绩产生效用时,那么就失去了任何意义,如果不求营销变革,只有关门大吉。尤其是女装店的经营想要生意好,就一定要避免经营过程中的一些大忌,那么女装店经营中有哪些大忌?该如何避免呢?经商不跑不活,商品市场瞬息万变,商品交流讲究时效性,坐门难见客。只有跑动,才能得知市场信息,找准时机,方能盈利。俗话说,只要有七分把握便可行动,余下的三分就要靠你的胆识和努力。错过时机不得利,要知道经商中十拿九稳赚钱的事是不多的。商品不可能只涨价不跌价,贵到一定程度,只要赚钱便卖,无论赚多赚少都要满足,若坐等高价,十有八九要吃亏。赚了后不愿再投入,把活钱变成死钱,只有得寸进尺,不断扩大经营规模,发展壮大自己事业才能更上一层楼。看不起小本小利,想一口吃成大胖子,这样永远也发不了大财,只有从小到大慢慢积少成多,一步一步地来,后才能爬上财富的顶峰。许多人只注重生产而不注意推销,认为东西好了自然有人慕名而来,这是被动的销售手段,只有主动拉客,扩大影响,才可多销而盈大利。缺乏创造精神,总是跟在别人身后,被人牵着鼻子走,别人把利收完了,你再干就获利甚少或者一无所有,只有抢先一步占领市场,才能获胜。盲目行动,不做好充分准备,打无准备之战的结果往往就是败多胜少,只有认真分析研究市场,待胸有成竹之时才能果断出手并一击获胜。总以为什么东西都干的人越多越有利,要知道“萝卜多地皮紧”,只有看准“不起眼”之处,爆冷门,才

## 可能拥有市场。服装店新手进货之电商批发渠道

这种方式要比直接跑服装批发市场省体力，但是精力消耗上是一样的，喜欢淘宝的店主那么对于批发站-阿里巴巴或者国内服装批发市场的官方网络平台的操作就不会陌生了。在这种平台的进货时就要考虑好自己想要进的货品类型和大致范围，切忌不要太宽泛，因为网上的货源多且杂，一看价格低或者很优惠，这批也进、那批也拿，一不留神可能会超出预算和预期的品类，自己服装店的货品变成了大杂烩也很容易出问题的哟。