

# 2020年创业项目分析之刷脸支付怎么做

产品名称	2020年创业项目分析之刷脸支付怎么做
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	支付宝蜻蜓:1499 微信青蛙:1700
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

## 产品详情

目前，许多地方的企业已开始实行刷脸支付。许多消费者也体验到了刷脸支付给生活带来的便利。对于企业来说，节省了人力和时间成本，改善了消费者体验。许多创业者都想加入这个项目。但对项目又不怎么了解，那么，做刷脸支付前需具体知道些什么呢？

一，要充分了解做刷脸支付。

就微信支付和支付宝本身而言，没有任何代理商之说。如今，不管市场上是哪家公司，只要是做刷脸支付的，它就是一个服务商。微信支付和支付宝对服务商的申请是完全开放的，只要有营业执照，符合微信支付和支付宝的相关要求，就可以直接申请服务商资格，所有服务商都有相同的权利。

那么，服务商这么好申请为什么还要做代理商？

其实，官方分润并不是申请一个服务商就能拿到的，它需要软件来支持，更需要软件的开发和维护能力，这需要一个强有力的技术团队支持的。

但市场上服务商软件一款多为几万或几十万，而且不是一次购买就可以正常使用的，更需要不断升级和维护，还需要服务器，域名支撑运营。这样很多个人没有能力支付软件钱，就会与支付宝的ISV服务商合作成为他们的代理商，当然是有软件系统的，因为这一步会减少很多技术问题。

做服务商还是代理商要根据自身资源和实力而定，不可盲目好大喜功。否则做到后面你会发现哭都来不及。

二、要先了解刷脸支付相关政策，特别支付宝和微信相关政策。

刷脸支付虽然问世不久，但在政府的大力支持和市场的反应下，很明显刷脸支付将成为未来流行的主流

支付方式。此外，支付宝和微信都有商户补贴，支付宝投入30亿补贴商户，微信投入100亿。

这些是目前可以看到的市场红利。因此，加入合作伙伴可以利用刷脸支付作为市场驱动力，扩大更多的市场利润空间。还需要了解刷脸支付利润多少，刷脸支付代理哪家好，刷脸支付加盟代理等系列问题。

### 三、分析刷脸支付市场，了解其优势。

无论做什么样的项目，都需要事先做市场分析。对于刷脸支付，就需要创业者观察和了解这种支付方式在当地城市的流程度。只要市场有超过50%的空白，你就可以尝试一下。

对于消费者来说，刷脸支付为消费者提供了一种智慧新颖的购物体验，减少了排队等候的时间。

对于大型商场来说，刷脸支付解决了交通拥挤时的排队现象，提高了商超的承载能力，加快了客户流通，增加了销售额。采用刷脸支付的商超的运营效率非常可观，是传统支付方式的3倍多。

### 四、做刷脸支付行业，选择大于努力。

代理商由于没有自己的支付通道，所有的官方的各种补贴奖励收益，只有通过服务商的支付通道才能得到，选择信得过的服务商就尤为重要，不至于后期扯皮或者白干。

服务商用自己研发的管理系统给代理商分配管理账号，权限的大小也决定了代理商后续能增加的其他东西，涉及到精准的客户信息和支付后营销等等，对于有体量的商户经营指导作用是非常大的。

现在做刷脸支付项目，主要通过两种方式：

一是代理商模式。在传统意义上，加入代理成为ISV服务商的线下代理，并充当他们的代理。连接的是服务提供商，这种模式不需要技术能力，只需要开发市场和推广项目。

二是ISV服务商，就是要有自己的技术实力，和支付宝微信直接对接，让自己的系统和支付宝微信接口对接。因为“青蛙”和“蜻蜓”都需要二次开发接入系统才能使用。

这样才能保证拿到官方的流水返佣，这种模式可以直接得到官方的支持。如果没有技术也可以和提供这样模式的技术公司合作。

### 五、做刷脸支付前景，关键要看服务商能提供怎么样的服务。

不管是代理模式或者服务商模式，很关键的是该公司的后期服务怎么样，有些支付服务商或代理在合作伙伴交完加盟费之后，无论是去铺商户，还是去招代理或者遇到技术上的问题，都置之不理了，这显示是犯了大忌。

选择服务商就显得很重要，有些服务商专注支付行业很久，因为专注所以专业。不光有产品，还会具体指导你如何推广产品，使项目切实落地。市场上现在招商的公司很多，给出的条件也都不一样，要具体权衡利弊，不要只看那些优厚的条件，要合理适度才是好。

有些公司提出的条件很优厚，可操作起来由于没有利润，根本无法落实，只是画个大饼，收代理费而已，选择时一定要分清，正确去选择。

所以，做支付行业还是需要注重优质的服务，如果因为一个服务不及时，而造成交易订单的流失，这不管是对服务商还是对商家来说都是一笔很大的损失。

## 六、结合自己的情况，决定运营方法。

众所周知，计划是决定一个项目是否成功的先决条件。根据自己的自身情况，做出相应的策略安排。如果没有计划，盲目的推广，不仅效率低下，而且会感到力不从心。

首先，刷脸支付设备在覆盖了扫码设备的基础上，增加了刷脸支付功能、息屏广告播放功能。又有支付宝、微信大力补贴市场，培养消费习惯，无论商家或消费者都将从中受益。因此全面占有市场只是时间问题，这对商家是一种类似刚需的产品，因此它的销售难度要小于很多其他种类商品。

推广刷脸设备，主要是扫街地推方式为主。这项工作需要有基本的销售能力支撑，即破冰能力、亲和力。话术和策略并不难掌握，后面也会有市场方面培训出现。

不过这里重点强调：销售是一项在拒绝中成交的工作，即便产品再有优势，客户面对陌生业务人员的普遍态度也是拒绝。你出去跑十家客户，全部吃闭门羹也不是没有可能。但只要坚持+正确的方法，一定收获颇丰。

扫街就是这样的一项工作，希望一些小白能够明白，考察项目之前先掂量一下自己的能力。如果连基本沟通能力和斗志都没有，就回去上班，不要创业。

有一定社会资源的客户，也可将资源对接变现，因为刷脸支付产品的覆盖场景十分丰富，各行各业几乎都用的到。同时代理也可以招聘业务人员去市场中推广，有底薪或兼职均可，返佣提成+设备差价提成即可。

想创业做项目就不要想着不劳而获。刷脸支付项目是要自己去跑商家，和商家谈合作的，如果商家愿意和你合作，安装机器，这样你就可以拿到商家每天的交易流水分润，而且只要你谈的商家一直在用，你就一直可以拿到分润，这个是长久的收益，前期三个月努力谈下100家商家的话，每个月领几万的流水分润不是不可能。

现在做刷脸支付还是比较靠前的，今年刷脸是个热门，不仅仅是刷脸支付火，现在整个刷脸应用范围越来越广了，刷脸门禁，刷脸乘公交，刷脸取快递... 这些生活化应用场景多了，再助推着人们用刷脸支付的使用率，行业属于上升阶段，项目是没有问题的，但是你能不能通过这件事挣钱，主要看选择的公司实力怎么样和自身的资源能不能匹配。