

# 衣服店铺货源怎么找米梵20年春装新款女式风衣外套

产品名称	衣服店铺货源怎么找米梵20年春装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:米梵 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 衣服店铺货源怎么找米梵20年春装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、衣服店铺货源、服装到哪拿货比较便宜、服装哪里拿货

当然，店里的首单生意，并不是完全可控的，谁也没法保证早晨店里进来的第一个人是个什么样的顾客，是爽快购买，还是纠缠扯皮，甚至是退货投诉的。毕竟，早晨进店的客人并不一定会带来首单生意，也许还会带来一些负面的东西，惹得大家一天情绪都不好，简直就是开门撞见鬼！作为店老板/店长/店员，在早晨开门的首单生意上，不能完全靠碰运气，得要主动导入些策略，尽量确保早晨首单生意的顺利做成，顺利发市，并且直接调动众店员的工作情绪，在这个方面，有几个策略可以考虑导入运用。谁也不知道这第一个进店的客人是个什么样的人，出于保险起见，好是店长或资深店员出面接待，毕竟，老员工的心理承受能力和现场调解能力要好一些，万一客人压根不买，或是来找事扯皮的，店员来接待的话，处理不当，直接损伤店员的心情。店长或老员工做个挡箭牌，万一遇到麻烦事，店长或老员工顶上，送走客人之后，阻隔相关的，避免影响其他员工情绪，或者可以向店员传递些正面信息：“这个客人要给孩子买手机，回去先问问家里人的意见，明天再过来买。”而如果进店客人态度不错，要购买机子，以后仍然会回来购买其他用品，则可把这个客人迅速转交给店员，让店员做成首单。因为重要的，是调动店员的情绪。前面说了，首单的生意额大小不重要，利润不重要，图的是顺利。店铺经常会出现客

单价较高的客人，而客人往往要反复看几次才能确定下单，比如选择贵的产品，难以迅速作出决定。低于68cm的这部分区域，可能不会被一眼看到，但是此区域的整洁明了为整店体验的细节之处。品牌服饰折扣批发找上游供货商降低成本

进货的价格决定你的货源是否有竞争力，而如果没有找对供应商，同样的品牌服饰折扣批发，可能中间的价格相差很多，或者说大份和小份的货品价格不一，那么单件的成本也会不同。这就需要我们找上游供货商或者建立长期合作的品牌服饰折扣批发商，要么占量的优势，要么因为长期以来建立的良好合作关系得到适中的品牌和议价权。