

尚品漓乡商城 尚品漓乡商城开发方案

产品名称	尚品漓乡商城 尚品漓乡商城开发方案
公司名称	王华彬软件开发
价格	1.00/1
规格参数	
公司地址	广州市天河区御富科贸园
联系电话	15217445774

产品详情

狄更斯在《双城记》里说：这是最坏的时代，也是最好的时代。

对当下的电商，也是如此。

坏，莫过于崩溃。最近几年里，京东、天猫、拼多多、网易严选、苏宁易购、小米商店、必要商城……各大电商平台，打营销战、打价格战，其背后都是一场场流量战。

而流量，已经枯竭。罗振宇曾经说过：“曾经的互联网，那是一个伊甸园的时代。到处是飞禽走兽，到处是食物。大量的人口正在涌入互联网，那个时代用流量思维，也还合理；但随着流量越来越贵，我们不得不走出伊甸园，那种伸伸手就能在树上摘果子的时代，再也不会回来了。”

好，莫过于新生。这同样也是一个谋生自由的时代，甚至连空气都能卖钱，社交电商也在这个趋势下蓬勃发展起来了。

尚品漓乡商城

尚品漓乡商城开发方案【刘经理：156-2273-5296微/电】尚品漓乡商业模式解析、尚品漓乡系统模式方案

一、尚品漓乡挂卖商城模式系统功能介绍：

首先进入尚品漓乡挂卖商城模式系统，点击进入今日热卖，选择任意商品进行购买。以一箱1000元的红酒为例，正常的购买流程后，会得到两张2折的优惠券，然后返回首页。注意，这两张优惠券只能在折扣区使用。同样的商品再次点击购买时，会发现尚品漓乡挂卖商城模式系统自动使用2折优惠券进行了折扣，折扣后，1000元的商品变成了200元。在折扣区进行同样产品的2次折扣购买后，点击个人中心-挂卖商品，会发现挂卖中已经有2件商品等待售出。这两件商品会在未来的7-15天之内由商城负责售出。

挂卖商品正常售出后，我们会得到初次购买的商品，以及挂卖商品所获得的利润。依然拿1000元的红酒为例，一次正价购买以及两次2折后购买的总共支出为1400元。在挂卖售出后所得利益为2000元，其中78%即1560元即刻到账，另外22%即440元为平台服务费。所以，用户通过购买及挂售1000元红酒的最终净利润，就是售出后即刻到账的1560元，减去1400元购物支出，即160元，另外还可以免费获得一箱价值1000元的红酒。

二、尚品滴乡批发区操作流程

1，进入批发区，选择产品，点(快速购买)，一次可批发1件，点进去产品，出现(立即购买)或(加入购物车)，一次可批发5件。注意，批发区产品，可根据自己批发卷的数量，选择对应套餐。

2，确认需要批发的产品后，显示应付金额和批发券，(提交订单)，输入具体金额，点击(使用)，或者选择支付宝支付。

3，支付完成后，返回主页面，点开(寄售商品)，找到刚才批发的产品，点(去寄售)，确认寄售，待出现(已寄售)，即可。

4，点击(排队信息)，就可以看到产品的排位。批发区完成。

三、尚品滴乡APP商城新零售系统运营模式

1、消费者:产品免费使用还赚钱举例:消费者在商城零售区消费1000，在批发区购400成为批发商，跟尚品滴乡一起做批发生意，400批发成本，通过十天的时间在商城零售2000

2、批发：你行使批发特权和使用批发配额，到批发区抢购批发价商品订单。

3、代售：你可以选择委托平台帮您把批发的商品订单代售出去。

4、利润：平台按照零售价代售成功后，您分得80%，平台代扣代缴分20%(包含16%的税+4%平台运营费)。