

拼多多代运营营业额为什么会下降 网店托管

产品名称	拼多多代运营营业额为什么会下降 网店托管
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	.00/个
规格参数	拼多多代运营:网店托管 服务模式:三对一 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

相信大家在自己经营店铺中，都会遇到突然有几天销量突飞猛进，过后销量下滑，这个时候我们就要耐心的从自身找原因，分析店铺的整体流量数据，分析自然流量，PPC流量的占比，从图片，标题的点击率来分析。

为什么销量/营业额会下降，我们需要通过分析营业额对应的数据，层层拆解后才能找出问题所在。

拼多多有一个基础公式：营业额=访客*转化率*客单价

数据需有一定量，如日访客至少400个以上，否则数据太低就没有参考价值也无需分析了。

做店铺千万不能一味的只盯销售额，影响销售额的三大因素一个都不能少。这样方便找出问题，也才能更好的给解决方案解决问题。

影响转化率的因素：

商品详情页、商品价格、以往的销量、买家的评价（访客来源不同转化率肯定有改变的）；

影响客单价的因素：

关联促销是否到位、活动效果是否给力；

影响访客的因素：

不同的资源位有不同的曝光量和点击率都是不同的，还有的访客是自然搜索进来的，有的是付费获取的；

在操作之前，还需要先认清几个问题：

第一、先了解规则再选择入驻，不然各种罚款罚的你直接放弃这个平台

第二、最好有组织有纪律的干，分工明确，有问题还能一起商量解决

第三、前期要联系工厂，手头上至少有5-8个左右的工厂资源并且跟工厂打好关系

第四、预备好资金，人钱货是做生意不可少的，因为一旦资金断链你会陷入僵局

第五、良好的心态，因为一旦罚钱出现了要学会调节自我，一旦店铺产出低于投入，心态一定要好。吸取教训避免下次出现同样问题

好了，最后希望每个在做电商的商友们都能大展拳脚多多赚钱，写的不对的欢迎补充，所谓一千个人心中有一千个哈姆雷特，一千个运营有一千个心得。一起加油哈！