

社交电商风潮起，个人创业者如何把握时机

产品名称	社交电商风潮起，个人创业者如何把握时机
公司名称	深圳市跨店网络科技有限公司
价格	699.00/个
规格参数	品牌:鲸满满
公司地址	深圳市龙岗区坂田街道南坑社区雅宝路1号星河WORLDF栋大厦1001-13B（注册地址）
联系电话	18124024109

产品详情

众所周知，社交电商已处在巨大的风口阶段。传统电商格局已定，互联网流量红利基本结束，基于移动互联网的爆发，得益于社交媒体的应用，每个个体都能成为传播中心，这是社交电商迅速崛起的底层支撑。社交是通过社交软件来进行的，现在我们天天使用的微信是最常用的社交软件，而且微信的月活跃用户也突破了10亿。所以借助社交软件来做生意那是最直接有效的方式了！

鲸满满新型社交电商-打造新一代轻创业模式的电商平台

1. 创业适合的目标群体：

个人创业者

宝妈

自由职业/兼职者/月光族

想低成本创业，找个有前景的好项目；手上不一定有很多资源，但愿意去做；关注创业、商业类的内容。

2. 创业如何开始着手去做：

以社交电商为核心，鲸满满app内汇集大量优质商品，用户以399元挑选会员商品即可成为会员，并享受商品在平台寄售的相应权益。平台成功寄售之后你就可以提现25%的利润，同时也可以通过社交关系链对商品进行分享销售，获得返利。通过这种会员制分享的商业模式，相当于创业是0成本投入，高利润回报。

3. 鲸满满能为创业者带来的改变：

不用花费太多时间精力，不需要耗费资源，简单好做易上手，是适合所有人做副业的平台。让自己做的每一单都能有触手可及的收获。

回顾过去的2019年，如果要在电商领域找出几个关键词，“社交电商”势必是资本的新宠儿！社交电商的兴起与发展是中国互联网电子商务发展的必然结果，其中巨额的红利市场，吸引着各路巨头不断出手，想要第一时间占据这一时代的风口！