

# 当流量红利不再，如何利用鲸满满新社交电商平台获得新发展？

产品名称	当流量红利不再，如何利用鲸满满新社交电商平台获得新发展？
公司名称	深圳市跨店网络科技有限公司
价格	699.00/个
规格参数	品牌:鲸满满
公司地址	深圳市龙岗区坂田街道南坑社区雅宝路1号星河WORLD F栋大厦1001-13B（注册地址）
联系电话	18124024109

## 产品详情

在创业浪潮退却的时候，社交电商却成为一种相当火热的领域。不断有人加入到了社交电商的创业浪潮当中，不断有社交电商平台获得融资，于是，社交电商成为互联网落幕的大背景下炙手可热的新领域。各种类型的社交电商平台开始如雨后春笋般出现，俨然已经成为一个在资本寒冬下的热土。一个以野蛮生长为主打的社交电商时代开始来临。

社交电商开始从疯长走向成熟，除了不断优化自身之外，社交电商同样开始加入新的元素。新零售、直播、新技术等一些新的元素都开始加入进来，社交电商不再是简单地收割流量，而是有更多的新内涵和新意义。

目前阿里正在做的直播、苏宁的拼购、京东的“京喜”其实都是社交电商的具体体现。当然，目前鲸满满平台也是暂露头角，帮助大众创业，实现利润的新增长点，适合有足够充裕的时间，想找个能长期发展的项目兼职、想摆脱月月光的窘境的群体。

如何通过鲸满满平台实现人生理想？

在鲸满满平台上，我们既可以是日常购物的消费者，同时也是进货售卖的平台商家。一方面，消费者可以在鲸满满平台上以零售的价格，挑选购买日用居家好货，满足日常生活消费需求；另一方面，用户能以批发价格从平台进货，在平台售卖；并且能够得到成为后自买省钱、分享赚钱，发展层级带来的成交奖励金；可以利用鲸满满社交电商平台副业实现创业者的资金快回报。

不过，我们可以发现，不管是传统零售还是社交电商，其本质都是把商品销售给消费者，不同销售方式实际上都是手段，但最根本的立足点依然产品本身。只有产品本身的品质过关、具有价值，才可能被消费者接受，最终形成良性循环。鲸满满倡导好物齐分享，提供美妆、母婴、健康食品、生活用品等各类货源，优质五星好评产品出口转内销，去掉品牌化，用于更高品质的商品研发和让利消费者，为消费者提供好价格、好商品的优质体验。

鲸满满作为新社交电商，入驻要怎么做？

## 1.加入要求：

支付399元，获得会员权益和价值399元商品；首次加入要求以进货价150元/件，购买2件共价值798元商品，并获得2个商品平台寄售权（不需要自己分享出去他人购买，平台上进行寄售）。

## 2.权益：

1.购买399元会员套餐+300元2件商品寄售权，可获得：1件价值399元商品+798元现金+会员权益。

2.以进货价150元购买399元会员商品分享，可获得：成功分享他人购买，可赚249元。

3.分享鲸满满商品，可获得：成功分享他人购买，可赚商品成本价的25%利润。

在社交电商急剧洗牌的时刻，真正找到适合社交电商的发展模式，像鲸满满这样低门槛、低投入高回报的平台或许才是我们真正能够获得长远发展的关键所在。