

# 拼多多代运营 店铺托管 多多进宝托管

产品名称	拼多多代运营 店铺托管 多多进宝托管
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

### 拼多多代运营之多多进宝

多多进宝是拼多多的一种营销工具，按成交付费的推广神器，推手站外推广,段时间爆量.

商家可以给自己的商品设定一定的佣金比例，吸引推手去帮助你把这个商品分享出去实现商品销售和推手获利的双赢。

做多多进宝要开通的目的：提升权重、上活动、上首页、上推文，参加无任何门槛，快速积累基础销量，零基础冲资源位

多多进宝的扣费模式是按照cps成交扣费，推广成功一单，商家付一单的佣金。

- (1) 消费者在确认收货之后，审核期内无售后的订单，就是推广成功
- (2) 消费者确认收货之后，在审核期内有售后行为但是售后行为失败的订单，也是推广成功。
- (3) 买家确认收货后超过审核期的订单，不管有没有发生售后，只要他超过了这个审核期，就叫做推广成功。

单笔佣金小于二百元，审核期十五天，佣金大于等于二百元，审核期三十天

### 多多进宝的作用

- (1) 快速累计基础销量，拼多多之前的广告产品对商品都有或多或少的销量要求，像搜索会要求销量是非零，还有部分产品要求销量是500，而多多进宝对商品的销量是没有要求的
- (2) 积累权重，提升搜索排名
- (3) 快速打造爆款

(4) 拓宽流量渠道，站内站外全方位推广，不仅限于拼多多

(5) 通过推单品，可以为全店引流，提升店铺知名度和用户粘性

多多进宝非常适合新品

(1) 活动都要基础销量，多多进宝不要求进出销量；

(2) 在多多进宝测款，领券快且多，点击好，领券成家率高的是点击转化好；

(3) 多多进宝推广和主站权重1:1，在多多进宝卖等于在主站卖的，搜索、推送、个性化推荐这些自然流量，你会发现现在有了销量权重之后都有匹配到。

多多进宝没有效果，转化差的原因

(1) 检查你的佣金设置，推手们都喜欢高佣金的商品（普遍设置在30%左右）。

(2) 调查下同行的价格看看自己的商品在价格上是否有竞争力，因为即使佣金很高，但价格高于同行，仍然会导致转化差。

(3) 检查优惠券的金额，只有优惠券有足够的有吸引力，买家看到才会去进行下单。

(4) 选品一定要是热度高的商品，推手更愿意推广消费者喜爱的性价比高的商品（比如最近当红明星同款，热映电影同款等）

(5) 商品的评价一定注意，在千面展示的一定不要是差评，否则很容易影响转化。质量好的商品都是受买家喜欢的，并且会通过口碑营销影响身边的朋友也去购买商品

佣金比例

默认比例最低是1%最高是50%。当然佣金越高对推手的吸引力越大。商家需要支付的佣金，是买家实付金额乘以商家设置的佣金比例，举个例子，假设我某一个商品售价是10元，我填写的比例是20%，如果有推手推广出去的商品有一个买家买了，我就需要给推手 $10 \times 20 = 2$ 元的佣金，但是如果商家设置了5元的优惠券，实际成交金额是5元，那么商家需要支付推手的佣金就是 $(10 - 5) \times 20\% = 1$ 元。

优惠券

为了保证推广效果，拼多多要求最低sku的价格大于等于10元的商品必须设置优惠券，否则推广计划无法建立。这样的目的是为了吸引推手推广自己的商品，也是吸引买家购买。

多多进宝的优点

(1) 佣金是商家自己设置的，所以说你的成本和ROI掌握在自己的手里，是可控的。

(2) 对于任何的商品都没有销量的要求，门槛零销量的商品也能投放多多进宝。

(3) 不会压价，不要求你是全网最低价格。

(4) 后期多多进宝会与平台的一些活动进行绑定，比如说商品在多多进宝这个位置上的产出会记入活动的售清率，所以说多多进宝这个产品可以说是低门槛高回报，

