

斑消宝微商系统开发公司

产品名称	斑消宝微商系统开发公司
公司名称	王华彬软件开发
价格	1.00/1
规格参数	
公司地址	广州市天河区御富科贸园
联系电话	15217445774

产品详情

社交玩法，也就是用户分享产品信息到各个社交场景，在此过程中每个用户在作为消费者的同时也作为信息传播者及流量中心，实现大量的分散传播。这种通过用户社交链来传递商品信息的方式，可以使商户快速、精准地触达大量目标用户。对于商家来说，低拉新成本、高转化率的推广方式非常有利;而对于用户来说，通过社交，以更精准的取向和更低的价格购买到商品，最直接的刺激了消费和社交分享。

那么现在很火的斑消宝系统又是怎样的呢

斑消宝微商系统开发公司【刘经理：156-2273-5296微/电】斑消宝系统软件开发、斑消宝商业模式开发、斑消宝系统软件开发制度

一、斑消宝代理制度解析

1、零售价统一，控价管理严格、严禁低价，

2、四个代理级别对应不同代理价格

3、三种利润来源：顺推：（赚利差）、

逆推（赚一次性买断返利5元/瓶）、

平推（两代以内进货数量15元/瓶培训基金）

4、股东机制：具备总代资格、直推10个总代即具备股东资格，股东之间两代内进货，3元/瓶培训基金。

斑消宝代理级别：

（1）VIP，拿货3瓶，单价280元/瓶，总金额840元。

(2) 市代，拿货30瓶，单价180元/瓶，总金额5400元。

(3) 省代，拿货180瓶，单价140元/瓶，总金额25200元。

(4) 总代，拿货900瓶，单价100元/瓶，总金额90000元。

二、如何设置适合自己的代理制度

一个优秀的代理制度，可以促使代理商自己疯狂的升级、裂变。设计代理制度有三个重要点：

- 1.让顶层代理先富起来，促使底层有升级的欲望。
- 2.层级设计不要太多，动作越少越容易复制。
- 3.公司要留有足够的利润，来做推广以及顶层代理的返利。

具体来说，对于层级的设计，一般是四级到五级，我个人认为四级可能更好，代理的收入也是由最高层级依次往下计算的。顶层大代理的毛利润要保证在30%以上，这样下面的代理才会有升级的动力。不过具体多少金额，多少比例需要根据产品的利润空间来进行设置。

代理拿货价

每个层级的代理拿货价都是不一样的，顶级代理的拿货价是最低的，因为他们的门槛费比其他小代理的高得多，这是他应得的好处和具有的优势，就目前微商行业的发展情况和大趋势来说，一般建议的拿货价是1：3：7：10。

好的制度一定是顺应人性的，代理升级容易、上级不压制下级、底层代理舒爽，并且能让代理赚到钱，坏的制度代理升级难、上级压制下级、底层代理痛苦，最终导致代理流失严重。

总之一套好的制度必须要学会把账算得清楚，代理如何赚钱，能赚多少钱，统统都得理清楚。有了这套代理制度，你还担心招不到代理，还担心自己赚不到钱吗？