

网红品牌折扣童装批发 防城港品牌折扣童装批发 星童联盟加盟

产品名称	网红品牌折扣童装批发 防城港品牌折扣童装批发 星童联盟加盟
公司名称	广州星童联盟服饰有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区太和镇北村秧坎一路1号D52科创园 2栋整层
联系电话	19802088690

产品详情

广州星童联盟服饰有限公司的销售多元化的经营理念，目前公司拥有经营丰富的外贸销售团队，专业的电子商务销售团队和专业品牌的销售团队。公司主营业务有国内童装品牌加盟、知名童装品牌加盟、时尚童装品牌加盟、运动童装品牌加盟、中端童装品牌加盟、网红童装品牌加盟、棉麻童装品牌加盟等。公司以诚信为本，视质量为生命，以互惠为原则，以双赢为目标，把全心全意为客户服务视为我们的经营宗旨。多年来，公司利用广州信息汇聚之都、把握世界的流行趋势，产品以多姿多彩、时尚流行、品质优良、价位合理，深受各地消费者的青睐和支持。

童装品牌加盟的经验

1、听

听介绍。精髓品牌公司的经营一定是有一套非常完整的商业计划，与之配套的是相关的整合营销方案，公司的目标、价值观、经营的理念及以客户为中心的现代运作机制，都是品牌经营行为必须所要实施的。

其中品牌的文化是品牌经营的灵魂，当鲜明富有个性且内涵丰富的文化活动在通路中有效地表现出来，就更能让一个品牌富有生命力。当说者与听者都有为文化而感动时，这个品牌的生命已经诞生了。

2、问

找破绽。一个成熟的品牌运作方案，一定是在其内部进行了较长时间的调研论证，且已经在内部各级层面做了相关的培训。

所以，其公司的内部运作是目标清晰的，当问到公司不同的层面的人员时，所有的回答都会有很一致的内容，而出现所问所答结果各异，则说明此品牌的运作是有很大问题的。

3、观察

找专业和规范。品牌的建立一定是在专业的人士或机构中完成的，因此，它就有鲜明的规范性，如企业的资料、政策、文件格式、企业上墙的制度及文化内容。

企业中人员的精神面貌、礼仪言行；或从简单的一张名片，或一个电话接打的水平中就可以观察出企业的品牌基础实力。

广州星童联盟服饰有限公司以诚信为本，视质量为生命，以互惠为原则，以双赢为目标，把全心全意为客户服务视为我们的经营宗旨。公司主营产品有爆款品牌折扣童装、休闲品牌折扣童装、嘻哈品牌折扣童装、瑞丽风格品牌折扣童装、韩版品牌折扣童装、田园品牌折扣童装、简约品牌折扣童装等。在消费者当中享有较高的地位，公司与多家零售商和代理商建立了长期稳定的合作关系。

广州星童为您普及如何识别童装加盟骗局

1.很多商贸公司，所谓的一折，两点几折的。正规童装品牌，衣服上面都是只有一个吊牌价格的，所以考察要看一下衣服上面有几个价格，有的有折扣价以及品牌价，防城港品牌折扣童装批发，但是终跟你发货是哪个价位，可能你都不清楚，也就是按市值发货价骗i局。5.童装货品可不可以支持现场直接打包带走，或者是支持货到付款（货到付款，就是发的德邦物流，时尚品牌折扣童装批发，货到当地，都是可以拆包验货的）。

2.考察参观童装品牌的时候可以让他们给您看看营业执照，上面有没有生产加工，如果没有，运动品牌折扣童装批发，说明他们不具备生产能力。服装是找别人代加工或者收购别人的尾货，批发市场的货，换吊牌的，后期发货回去可能发生货不对版，一定要考察对比清楚，稳定的货源非常重要。

3.看一下衣服的三标<领标，侧标，洗水唛>有没有换标的痕迹，很多所谓的品牌，就是从外面弄的尾货，然后换标志，所以这些细节都得注意一下！免得辛辛苦苦找的牌子，结果都是一些尾货。

广州星童联盟服饰有限公司的销售多元化的经营理念，目前公司拥有经营丰富的外贸销售团队，专业的电子商务销售团队和专业品牌的销售团队。本公司主营业务有潮牌童装品牌加盟、中低端童装品牌加盟、爆款童装品牌加盟、休闲童装品牌加盟、嘻哈童装品牌加盟、瑞丽风格童装品牌加盟、韩版童装品牌加盟等。在消费者当中享有较高的地位，公司与多家零售商和代理商建立了长期稳定的合作关系。

童装加盟如何选择合适的

(3)【款式风格】这个话题说来就很奇怪了，因为本人长期全国各地考察市场，也遇到很奇怪的现象，有的风格，我们拿小清新素雅棉麻风格举例，在有地方就能卖的特别好，有的地方却很难卖，当然我所说的地方都是同类型的市场。首先要对自己店铺周围的商圈进行调查，网红品牌折扣童装批发，了解到当地什么风格更容易被消费者接受，虽然很多地方是各种风格都有，自己可以酌情分析。

(4)【加盟优势】现在也有很多人问我做品牌专卖好做吗？目前主要运营的零售模式还是散货和专卖这两种方式，那两者各有各的优势，总的来说加盟专卖的优势还是更大，散货明显的缺点多，比如散货也很累，需要自己不停的去各地补货，拿货，拿到的货品没有绝对的保障，卖的好的爆款你想补货没那么容易，毕竟厂家不会某一个款生产很多，但现在专卖店都是以订货会的形式，货品有保障，而且很轻松，订了货厂家直接发货给你，也省去了四处奔波的疲累。价格上呢，散货利润不稳定，举个例子，进价30元的衣服，你卖50元利润已经很低了顾客还是会跟你讲价，45元行不行？你说40元，顾客会问你35元行不行，这是必然不可避免的一个问题，而品牌专卖店的话利润更有保障，因为现在大多的消费者都是80.90后，都是知道专卖店不讲价的，品牌专卖店都是全国统一价格。

网红品牌折扣童装批发-防城港品牌折扣童装批发-星童联盟加盟由广州星童联盟服饰有限公司提供。广州星童联盟服饰有限公司（www.tz1288.com）是一家从事“童装加盟，童装招商，童装代理”的公司。自成立以来，我们坚持以“诚信为本，稳健经营”的方针，勇于参与市场的良性竞争，使“星童联盟,宾果童话”品牌拥有良好口碑。我们坚持“服务为先，用户至上”的原则，使星童联盟在儿童服装中赢得了众的客户的信任，树立了良好的企业形象。

特别说明：本信息的图片和资料仅供参考，欢迎联系我们索取准确的资料，谢谢！