

斑小将O2O门店管理系统开发

产品名称	斑小将O2O门店管理系统开发
公司名称	张宏纪软件开发服务商
价格	36000.00/套
规格参数	斑小将:APP开发
公司地址	广州天河区中山大道中
联系电话	15627109274

产品详情

斑小将O2O门店管理系统开发，类似斑小将斑消宝微商管理系统开发询【张胜1802.868+57.96.微电】，斑消宝客户管理软件下单系统开发搭建，斑小将代理分润管理平台开发，微商城渠道管控系统开发商。

1.纯实体店。出于用户体验等方面的考虑，坚持走实体路线。这种比较少，即使存在，也很难活过两集，除非拥有核心竞争力。

2.纯电商。电子商务时代的产物，没有实体店铺，但是在各大购物平台有旗舰店。

3.实体店发展线上旗舰店，线下到线上。这一种比较常见，毕竟电子商务相较于传统零售是新事物，破旧迎新，实现互联网转型。。

斑消宝品牌不再拘泥于传统的销售模式，在传统模式的基础上结合了更加优化、简单易行的创新微商裂变倍增模式，为全亚洲爱美人士带去美丽的容颜同时也为斑消宝的代理商带来了巨大的财富！

斑消宝是国妆特字品牌，专注“祛斑，祛皱，美丽白”三大肌肤问题，当红明星柳岩是斑消宝的首壹位形象代言人。广州斑消宝医药生物科技有限公司2017年8月份开始研发美白祛斑产品斑消宝，经过长达10个月的研发测试，2018年5月底斑消宝正式面世。

（温馨提示：本文章是第三方软件开发公司发布，可以开发类似的系统，非平台方！）

斑消宝微商管理系统能有效解决微商企业运营过程中各个环节的困扰，是微企运营中不可或缺的工具。所以微商企业可以结合自己的痛点问题，自选所需功能模块，定制开发属于自己的一套微商管理系统。

斑小将O2O门店管理系统开发代理体系是怎样的？

斑消宝全国统一零售价360元/盒，代理商分为四个级别：VIP特约、市代理、省代理和总代理，不同级别代理商对应不同代理价格。

斑消宝代理商门槛设置如下：

1. VIP特约：3盒，280元/瓶，总金额840元；
2. 市代理：30盒，180元/瓶，总金额5400元；
3. 省代理：3箱，140元/瓶，总金额25200元；
4. 总代理：10箱，100元/瓶，总金额60000元；

斑小将O2O门店管理系统返利模式是怎样的？

斑消宝统一零售价，严禁代理商乱价，同时规定严禁窜货，窜上家；一经发现取消代理窜货行为，即刻取消授权资格。斑消宝微商返利制度如下：

1.顺推（赚利差）；2.逆推（赚一次性买断返利7元/瓶）；3.平推（三代以内进货数量10元/瓶返利）4.股东机制：总代具备资格、直推10个总代或三代平推关系里出现3个股东，股东之间三代进货数量x元/瓶返利)

“顺推赚利差”就是假设你是斑消宝总代，开发出来一个市代30盒总价5400元，一盒赚80元，那么 $30 \times 80 = 2400$ 元，其他平推，逆推只是几块钱的返利。

斑小将社交新零售商城管理系统将围绕产品管理、团队管理、订货发货、防伪、控价、招商制度、运营培训、退货机制、线上线下9大核心内容，帮微商解决运营难题。进入社交电商领域涉足微商的企业，你们技术合作伙伴可以选择我们，支持全新定制微商系统开发和特殊需求定制开发服务。

开发类似斑小将O2O门店管理系统APP可至电本司，本司专注于开发移动互联网系统，微商管理系统，微信分销系统，微信小程序，微信公众号，APP开发，一物一码系统，防伪防窜货系统等定制开发。

线上旗舰店开张实体店，线上到线下。这一种不多见，但是慢慢热起来了。体验经济的到来，体验为王，使得纯电商也开始重视实体店。他们希望实体店能够增加顾客对于品牌、商品和服务的体验，增强用户忠诚度。开实体店并不一定就要卖东西，而是起到产品展示，增强体验，强化品牌形象、刺激购买等作

用。