

微商分销系统是什么及功能详细介绍

产品名称	微商分销系统是什么及功能详细介绍
公司名称	沃米无忧(厦门)信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	厦门市湖里区安岭二路51号607室（注册地址）
联系电话	13123006887

产品详情

无论做什么，都要与人交流。比如，你在面试的时候如何在短短的时间内让面试官记住你?尽情的推销你自己，把自己的优点都展现出来，这样你的面试就会通过。同样的道理，要想达到一个好的销量必须将自己的产品给推销出去，这个大前提是，产品是正品，只不过需要一种辅助的手段让别人都知道它的优点。微商分销系统也是如此，下面跟我一起去看看它的功能吧!

一、推广的渠道很多

现在的推销模式都是建立在我们已有的东西之上的，这样使我们的生活更加方便。通过、QQ等多种渠道来使自己的商品更加受欢迎。多种渠道共同开启，通过你的朋友在进行传播，会吸引很多顾客的。

二、裂变式分销招募

其实在生活中，我们可以看到只要一家店开得好，生意红火就可以开分店，越开越多，这也是一种推销的模式。在微商分销系统中，也有这样的功能。如果你想招揽更多的顾客，就需要可靠的人来帮你传播，通过红包的奖励方式会找到这样的人的。

三、特色的营销活动

人们都喜欢参加对自己有益的活动，比如说这个商店打折了，那个商店买一送一了。这这样的类似活动在这个系统中也会有所体现。先抓住顾客的胃然后就不用怕他会跑了，这是一种策略。

这三种功能是微商分销系统的主要功能，正是由于它们，会有越来越多的忠实顾客来光顾小店的。

微分销模式

主流的微分销模式包括两种，一种是通过分销商享受下级分销商销售利润分成的方式，来发展多级分销商，扩大分销网络，拓宽销售渠道;另一种模式依赖店铺本身的粉丝数量形成分享，粉丝分享后完成销售能够获得分佣;这两种模式并不割裂，商家可根据自身情况互相补充开展。需要注意的是前一种多级分销的模式务必要保证分佣级数限制在两级以内，即只有相互临近的两级代理才保持上下级关系和利润分成

关系，超过两级的多级分佣可能会涉及传销嫌疑而被封号。

微分销管理

微商分销系统管理端是商家把控整个微分销网络的重要工具。商家对分销商的管理主要包括分销商等级管理(与分销商品折扣、佣金比例、等级奖励等关联)、权限管理(是否具有商品定价权、发展下级代理权限等)、分销商的冻结和解冻、越权查看分销店铺等;分销商品管理是指商家可根据货源情况对制定商品进行分销，或对分销商品的数量、价格等进行管理;分销订单是指无货分销情况下，分销商的订单同一归到商家的发货系统，商家能够通过后台对分销订单进行统一管理;分销佣金管理能够根据设置的分佣比例和销售情况自动结算分销商的分佣金额，避免出错。