

# 一手女装批发拿货米皇20年春装新款女式风衣外套

产品名称	一手女装批发拿货米皇20年春装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:米皇 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 一手女装批发拿货米皇20年春装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、女装去哪里拿货好、服装怎么直接找厂家拿货、大码服装在哪里拿货。

现在的女装市场竞争力很大，大街小巷随处可见琳琅满目的女装店，想要在这些店铺中让自己的店铺生意比别人家的好，重要的是要懂得销售，只有掌握一定的女装销售技巧，才能让顾客购买你的女装。今天小编就来分享是个令女装导购惊呆了的销售技巧。女装销售技巧一：顾客来啦好几批，应接不暇时，应先接待有实力的和购买欲望强的客人；对其它顾客，只需打个礼节性的招呼即可。严禁蜻蜓点水式的服务，特别是已到啦快付款时的关键时刻（如果在这时，你又去接洽其他人，付款的客户很可能又要临时改变购买主意，到后可能一无所获）。女装销售技巧二：介绍时，应坦然自若、乐观积极地面对顾客，并耐心介绍。切勿在客人面前做任何消极的动作，如：打呵欠、伸懒腰、挖鼻孔等，否则生意告吹。站位好是：采用堵住客人的形式（办法可多样），营业员间应默契配合。女装销售技巧三：顾客试好的衣服，应说：“就这件好啦”，切勿说：“这件你要不要？”。对有购买力的客人，应多多介绍，大力推销，绝不要轻易放弃。收银时，应快速出手接钱（绝不给顾客犹豫时间），并检查钱币的真伪，不得粗心。女装销售技巧四：不要站在门口堵塞通道。无事可做时，切勿傻傻地站着不动，应装作忙碌的样子，在收银台上“随意”搁几件衣服，整理货品、试穿衣服和熟记剩下的码子（要做到心中有数，以免

介绍时慌里慌张)等,以调整好自己的心态,这样在真正接触顾客时自己才会自信和落落大方。不要给顾客高压姿势,不要让顾客觉得你很精明。衣服连锁,选商场还是选街铺?

### 女装货源商之品牌折扣供货商

相比于一般的批发商,这种类型的供货商一般是以公司为载体,经营品类一般是国内的女装,还有一些会兼着男装、童装和特色类别一起做。相对于上一种类型的批发商来说,全国品牌折扣供货商较少,且有实力的更是可遇不可求。相对而言供应的货源品牌广泛、可选份型丰富、供应价格较低、性价比较高。在选择品牌折扣供货商时除了看资质和厂房、展厅甚至是自主运营的门店之外,最重要的还是看货源是否适合自己门店的销售,以及评估长期合作的可能性。