

# 领第女装几折拿货格彩20年春装新款女式风衣外套

产品名称	领第女装几折拿货格彩20年春装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:格彩 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 领第女装几折拿货格彩20年春装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、朗香女装拿货几折、服装到哪拿货比较便宜、服装哪里拿货。

当然，店里的首单生意，并不是完全可控的，谁也没法保证早晨店里进来的第一个人是个什么样的顾客，是爽快购买，还是纠缠扯皮，甚至是退货投诉的。毕竟，早晨进店的客人并不一定会带来首单生意，也许还会带来一些负面的东西，惹得大家一天情绪都不好，简直就是开门撞见鬼！作为店老板/店长/店员，在早晨开门的首单生意上，不能完全靠碰运气，得要主动导入些策略，尽量确保早晨首单生意的顺利做成，顺利发市，并且直接调动众店员的工作情绪，在这个方面，有几个策略可以考虑导入运用。谁也不知道这第一个进店的客人是个什么样的人，出于保险起见，好是店长或资深店员出面接待，毕竟，老员工的心理承受能力和现场调解能力要好一些，万一客人压根不买，或是来找事扯皮的，店员来接待的话，处理不当，直接损伤店员的心情。店长或老员工做个挡箭牌，万一遇到麻烦事，店长或老员工顶上，送走客人之后，阻隔相关的，避免影响其他员工情绪，或者可以向店员传递些正面信息：“这个客人要给孩子买手机，回去先问问家里人的意见，明天再过来买。”而如果进店客人态度不错，要购买机子，以后仍然会回来购买其他用品，则可把这个客人迅速转交给店员，让店员做成首单。因为重要的，是调动店员的情绪。前面说了，首单的生意额大小不重要，利润不重要，图的是顺利。店铺经常会出现客

单价较高的客人，而客人往往要反复看几次才能确定下单，比如选择贵的产品，难以迅速作出决定。  
怎么开好服装店之资金准备

### 开实体服装店货源：有特色的原创货源

可以看到现在越来越多的线上品牌下沉到线下开实体店，这是因为实体服装店具有网店不可比拟的体验性和人文关怀。所以我们不难发现，现在对于个人服装原创品牌来说是最好的时候，因为人们越来越追逐个性化、多元化、定制化的着装，而批量化生产的一些女装品牌为了兼顾全国市场的女装消费，在款式上毕竟比较中庸。而特色的原创店货源定位的目标受众更为精准，而且顾客的服饰消费选择较为主观，很容易增加对于开实体服装店货源的粘性，这样形成了一种圈子效应，自然用户复购几率高。