

## 二级分销系统APP定制开发模式

|      |                         |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 二级分销系统APP定制开发模式         |
| 公司名称 | 广联网络（广东）有限公司            |
| 价格   | .00/件                   |
| 规格参数 | 二级分销系统:分销模式开发           |
| 公司地址 | 广州市天河区吉邦科技园             |
| 联系电话 | 19867371424 19867371424 |

## 产品详情

二级分销系统APP定制开发模式 微信分销模式系统开发

二级分销系统模式的分析:

.微信分销系统模式介绍说明：

### 1.购买与推广

只需要成功购买一款产品，系统将自动生成拥有个人专属的二维码，即享受推广返佣。

### 2.分享奖励：假如你已经是“ 代言人 ”

一层人:分享二维码，发展一层人，购买成功，直接获得产品价值（ ）%的返佣

二层人:分享二维码，发展二层人，购买成功，直接获得产品价值（ ）%的返佣

.根据企业的需要定制开发，结合传统的渠道资源到线上去做推广营销产品，我司提供技术开发。

二级分销系统微商分销系统有三大块模式？

### 模式一：全民分销

全民分销是一种无限裂变形式的分销，企业或品牌的总部在微信建立自己的品牌商城，发展自己的分销系统。每个代理同时又可以发展自己的分销系统，多层次发展。每个月进行业绩考核，结算佣金，管理比较系统化。

全民分销的优点：门槛低，任何人都可以做；产品把控，由供应商统一管理，形成统一的价格、供货等；操作简便，只需管理好每层的关系；口碑传播，形成良性循环；扩大关系引流，建立强大的分销系统。

## 模式二：渠道分销

渠道分销是供应商发展自己的分销商，各个分销商还可以发展自己的代理商，多种渠道去销售自己的商品。

渠道分销的优点：控制性强、销售率高、宣传力度大、管理方便、开店容易、成本低。

## 模式三：系统化个性定制分销

所有分销商由供应商统一管理，形成系统化的团队，各个团队之间有竞争有合作，达到利益最大化。

二级分销在移动社交中实现裂变的商业价值：

- 1.低门槛、低壁垒，让更多的人加入到推广的链条中来。
- 2.颠覆化社交营销，不改变现有的营销格局，快速启用新电商时代的营销通道。
- 3.裂变分销，从根本上解决了传统商家的一系列自动化营销难题。
- 4.三级分销模式，让传播不再是难题。智能分佣，让你坐拥无数分销商。
- 5.分销，直销一体化，多种渠道，多种机会，让你灵活配置自己的销售策略。