

杭州拼多多代运营我为什么买我的产品

产品名称	杭州拼多多代运营我为什么买我的产品
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	.00/个
规格参数	拼多多代运营:网店托管 服务模式:三对一 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

大家开店做生意，都想着能来生意，顾客原因上门进来购买，那么我们自己也可以分析一下，如果我们自己开的店，自己会购买咱们的产品吗，理由是什么，吸引点在哪里。

1、店铺定位：你有什么产品？你要卖给谁？你有什么优势？

做网店嘛，说到底就是竞争，你有实力你就能成功。例如：你的商品是一个知名品牌、你的货源优质且成本很低、你有很多忠实的粉丝、你有着竞争对手无法复制的独家资源、你有足够的实力跟竞争者打价格战，等等这些能够帮助你更加快速地成功经营一个店铺。

如果没有，请看这一条：您可以老老实实在地开一家平淡的店铺，细数长流慢慢发展。此时最重要的是：

选择比较优质的产品、谈好价格较低的供货商、以相对较低的售价售卖、提供给贴心独特的服务等等

2、开什么类型的店铺

到底要开一个什么类型的店铺？旗舰店？专卖店？普通店？还是个人店？可以说每个类型的店铺都有自己的优势，都可以成功的，主要看你的产品更适合哪种类型、或者你目前的能力圈支持哪种类型店铺。

1) 拥有知名品牌资源的最建议开拼多多旗舰店或者专卖店、专营店；

2) 有独特优势的非知名品牌适合去注册拼多多专营店；

3) 线下批发市场适合开普通店或者个人店；

4) 如果以上优势都没有，建议先试试个人店，成本小且入驻简单方便；

你要了解你的类目。刚开始最好选择自己熟悉的类目，选择熟悉的消费者，选择熟悉的产品，这样你才能够比较容易的把产品卖出去。如果这些你都不了解，请先对这些做深入了解。

你要了解你的类目。刚开始最好选择自己熟悉的类目，选择熟悉的消费者，选择熟悉的产品，这样你才能够比较容易的把产品卖出去。如果这些你都不了解，请先对这些做深入了解。

3、你需要成为自己店铺的第一位消费者。

设想一下，如果你店里销售的产品不能吸引你自己购买，你又有什么理由吸引其他顾客购买呢？因此，在开店之前，先找出一些吸引自己购买的理由，只有这样，你就可以吸引其他顾客购买你的产品了。

4、店铺故事或者自己的独特特色

现在的店铺同质化严重，一个顾客在面对同样的产品和同样的价格的几个店铺，你很难吸引他在你的店铺购买。如果你是一个有故事有自己特色的店铺，那么可以一下拉近顾客跟你的距离，再顾客不好做决定的时候你的故事以及的店铺的特色会帮助顾客决定再哪里购买。