

# 曼德诗女装拿货价钱莎飞20年春装新款女式风衣外套

产品名称	曼德诗女装拿货价钱莎飞20年春装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:莎飞 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 曼德诗女装拿货价钱莎飞20年春装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、昆诗兰女装几折拿货、服装店货源从哪、服装店货源。

开店、守店是传统的做法，即等客人进店，让客人自行挑选是开店人的习惯，很少有人去考虑店外的“功夫”，这种做法使许多从店铺门前路过的客人没能进店。绝大多数服装店会有“爆款”之说，即某一款或几款服装卖得特别多，这种现象让许多店主为进货的挑选正确而感到得意，而实际上这不是一件好事，有“爆款”就有与之对应的“滞销款”，这还是许多人开服装店赚到的钱都贴在一堆货底中的主要原因。这种问题的正确处理办法是，店员要学会真正卖衣服，懂得色彩搭配、服装与人体的搭配等，做到在店员眼里做到每一件衣服都是好产品，让店里所有的货品都能找到适合的客户。这种错误在服装零售业表现得非常明显，服装店几乎是没制度的地方，偶见制度者也无非是上下班时间的规定，店主用这种制度约束店员而已。事实上，不管哪方面的制度，只有能调动店员积极性的制度才是好的制度。在此只强调一下薪酬制度，因为这项制度对店员的积极性能否被调动起着关键的作用。解决方案：一是换人，把原店员全部辞退，另行招聘新店员；二是调整薪酬制度，原底薪和业绩提成比例不变，新确定一个营业额基数，即以以往低月营业额三万元为基数，营业额每增加三万元，店员的底薪也随之增加一倍，业绩提成照样给付。这一制度推行后，当月营业额就翻了一倍多，次月起就翻了两倍以上，月营业额接近十万元。服装店的服务错误主要表现在“被动服务”和“没有后续性服务”两个方面，这些错误导致

了成交率和交易量偏低，导致难做成回头客。如店员在客人进店后，虽然有很礼貌的语言接待，但缺乏行为接待，即让客人自行挑选产品，交易全程都是被动地服务。怎么才能开服装店？做好市场定位

### 开服装店自己进货好还是加盟好之资金状况

对于手头资金充裕的人来说，无论选择自己进货还是加盟都可以，而且在货源和加盟品牌的甄选上更有优势。而手头资金可能有限，需要合理安排各种投资预算的店主朋友们来说，最好选择自己进货的方式来合理控制运营成本，对于货源更精准，那么投资也会少花冤枉钱，创业的风险就更低。

开服装店自己进货好还是加盟好还是需要根据自己的实际情况来进行选择，无论是找货源还是找女装折扣品牌加盟，爱无季都能给予您专业实用的支持和建议，欢迎全国的店主朋友们前来爱无季实地考察。