

梦燕女装几折拿货价唯伊20年冬装新款女式风衣外套

产品名称	梦燕女装几折拿货价唯伊20年冬装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:唯伊 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

梦燕女装几折拿货价唯伊20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、蔓茵女装哪拿货、品牌服装进货价、卖女服装进货渠道

女装店，应该是很多女孩子首选的项目，每个女孩子心中都有自己喜欢的品牌或者款式，当你选择好代理的女装品牌或者自己认为可能受欢迎的款式之后，新开的女装店应该如何经营呢?这里谈谈一些软性方面的东西，硬件方面比如，装潢、风格设计、灯光效果等应该一开始就根据女装的风格和特点请专业的人士设计好。只有自己熟悉或者喜欢的东西，才能产生感情，才能做到更好，才能为客户更专业的意见。这是一个你必须在开店前就考虑的问题。这个地方人群的消费水平怎么样，你熟悉那个层次的消费人群?选择你的熟悉的那些人作为你的目标客户。你周边的同行的价格如何?这是一个女装店铺营销上常用的推广方法。组合一是可以为很多无主见的客户提供一种专业化的参考，二、可以搭配出更加时尚的效果。很难相信一件孤零零的裙子挂在墙上会有什么效果。三、可以做到价格和款式的互补。比如开一家三四十平方的内衣店，可以考虑几个互相补充品牌的组合，文胸挑选两个品牌，一个60元以上的，一个比较低点的，再配合一个家居服品牌，如果空间许可，还可以加个无缝品牌，这样一来整个店就很充实了，而且对来店购物的顾客基本可以满足。一定要为客户提供你更加专业的意见，有时候尽管你不是很专业，但是当局者迷旁观者清，你一定比客户更清楚她穿在身上的衣服是否合适。只要你把客户当做

朋友，给她真实的意见，我相信，每个客户都会相信你，可能你这里没有她想要的商品，但是下次当她再次需要时，她一定会先来你的店。这是玉言，一定要记住。在哪批发服装之品牌专卖

这种经营模式的进货渠道最为单一，因为加盟某个品牌就直接与品牌签订合同，遵循品牌公司的统一安排，获得授权之后能够得到厂家的直供货源。只是这种渠道对创业者的资金要求比较高，一般中小创业者可能不会直接考虑这种方式。

女装爆款货源定价需合理

爆款绝对不是我们店里面那些价很高或者价很低的货源，而是那些价位中等消费者能够接受的款式。价位是一个很敏感的东西，价高如果货的品质也好那其实也没有太大的问题，主要是价格过高可能不利于顾客做决策，购买的毕竟是少数，很难形成爆款的量；而价格过低的爆款，只是价格导向的女装货源，这种货源会降低了对顾客对门店的认知，会直接误判为甩货店，而爆款也会被归于品质不好的那一类。因此，女装爆款货源在价格上也要合理的规划。