

拼多多代运营有点击没转化等于白费

产品名称	拼多多代运营有点击没转化等于白费
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	.00/个
规格参数	拼多多代运营:网店托管 服务模式:三对一 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

店铺的转化率不仅直接关系到店铺的销量，更是关系到店铺的搜索排名。有很多店铺，流量高了但是销量却没有明显的提高，主要是因为其店铺转化率不高，流量再多也是浪费。且店铺转化率低也会被搜索认定为其商品的买家信任度低，就不会把流量分配给店铺，搜索排名自己自然就不高，由此可见转化率对于店铺的影响有多大。这里说说卖家如何快速提高店铺转化率。

1、店铺通过试用推广提高转化率。店铺拿出部分商品进行试用推广，在试用推广平台发布免费试用活动，通过活动增加店铺人气，刺激大量买家想要得到店铺商品的欲望，通过做好店铺内部试用商品详情页面的关联营销，让进入店铺的买家关注到店铺更多的商品，加大买家成交的几率，让店铺流量转化更多间接影响到店铺的转化率。且通过试用推广，得到试用的买家回到商家店铺按照正常购买流程下单领取试用品，大量的流量快速的转化成为销量，直接且快速的提高了店铺的转化率。

2、店内促销提高转化率。店铺通过推广把买家引入店铺之后，再配合店铺内部的一些促销手段，就能吸引这些进入店铺的买家快速下单购买店铺的商品，提高店铺的转化率。店铺常见的促销活动有：全店包邮活动、vip会员特惠活动、搭配减价活动、节假日特价促销活动、满额赠礼品活动、满额返现活动等，每个促销活动都尤其优势与劣势，重点好看卖家如何去运用，运用得好，自然更能吸引买家，提高店铺的转化率。

3、重视货源选择。好的商品是买家选择购买时要考虑的重要原因，店铺要有好的商品，就要重视货源的选择。卖家在挑选货源的时候，要挑选能持久供应性价比高、质量过关的商品的厂家或者批发商，不要怕对比多、选择多的麻烦，一定要选出好的商品，才是店铺维持的根本。有了好的商品，你在经营的时候才会更好信心，在推广宣传的时候才会更自信，买家看到之后才会更放心购买，转化率自然就能得到提高。

4、实拍图提高转化率。有很多店铺在宝贝详情页里面放上大量的模特图片，看起来很漂亮，这虽然能快速吸引买家的瞩目，但是买家在决定购买的时候总是会考虑怕自己没有模特的身材，怕买回来穿的没有模特的好看，因为这样也犹豫最终放弃购买。面对这种情况建议卖家在店铺的宝贝详情页里面可以放上一些实拍图，展示出店铺宝贝更多的真实感，让买家更放心购买，提高店铺的转化率。这些实拍图卖家

可以找朋友做模特帮派或者自己上，还有一个很好的方法就是进行试用推广来收集，店铺进行试用推广的时候就能收集到大量的买家试用报告，里面都有买家不同真实场景拍摄的实拍图，店铺可以经过整理，挑出自己中意的图片展示在宝贝详情页中。