

颜如玉代理制度 颜如玉系统开发

产品名称	颜如玉代理制度 颜如玉系统开发
公司名称	广州互利科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	详情请询:15622344322 详情请询:15622344322 详情请询:15622344322
公司地址	广州市天河区车陂大岗路
联系电话	13650795735

产品详情

颜如玉系统开发 156-2234-4322微\电，颜如玉APP开发，颜如玉系统模式，颜如玉软件开发，颜如玉源码定制，颜如玉类似案例开发，颜如玉平台搭建

颜如玉成为当下微商圈、社交电商圈，特别是那些做过传统微商的品牌方们、团队长们以及各个平台方的优秀服务商们，不管是大会上还是私下聊天聚会，大家聊得最多的就是：哪些朋友去做颜如玉了、某某平台的几个代理转型去做颜如玉了、某某团购方才三个月不到已经每天两万张订单等等。

颜如玉成为当下整个社交电商圈都绕不过的一个话题热点，很庆幸，方雨是行业内第一个真正的去推动颜如玉这个生态繁荣发展的自媒体人。

颜如玉成败在于是否尊重群主的利益诉求

通过大量的走访、观察、交流，方雨发现颜如玉目前来看可能有些东西走偏了，有些东西做对了，在这里说几句比较中肯的话，帮助大家更好地理解和抓住这次机会，严格来说方雨只是发现并推动了正在崛起的趋势，希望能够帮助更多的深陷社交电商困境的朋友们找到新的出路，找到更有价值的出路。

以颜如玉为名的社交分销

现在很多颜如玉表面上看是在玩颜如玉，实际上玩的还是传统的社交分销那一套，因为很多人还不理解为什么颜如玉能够崛起，颜如玉的核心底层逻辑是让每一个小B的用户资源成为自家的私域流量，不受平台方掌控，也不受品牌方掌控，完完全全是归属于小B、归属于群主自己所掌控，社群是群主的自留地。

而现在所谓的很多颜如玉，都是发个链接到群里和朋友圈，让大家去下单，这根本不是颜如玉，而是社交分销，因为通过链接这种方式会把C端即小B的用户的所有行为数据、交易数据都呈现在平台上，最终这些小B、这些群主都将会成为平台方可有可无的中间方，都会成为平台方可以随意过河拆桥的中间方。

特别声明：本人非平台官方并且非平台开发商，该文章仅供模式分享如有侵权请联系我删除文章。