

中老年女装拿货价欧娅柏20年冬装新款女式风衣外套

产品名称	中老年女装拿货价欧娅柏20年冬装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:欧娅柏 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

老年女装拿货价欧娅柏20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、大牌女装拿货、一般服装进货在哪里进货呢、服装进货去哪个城市。

客户需要日用品时会不会想起你?假如不会,那你的店里平时一定人气不旺。日用品虽然零碎,但它能带来人气,能给门店不断的带来客流。以此类推,你就会发现,假如从头到尾没有一个系列产品会让客户想起你,那你一定是陷入了满天星星,没有明月的困境,每个系列也都会有一些产品,但没有一个系列具备竞争力,客户到你店里都是随机购买类型,真正有目的购买时她去别的地方了。有些店面小,面积小没事,问题是不能让人家小看你,再小的店面,假如有一个系列产品能做好就会有立足之地,就怕你店面不大,系列不少,客户品牌选择多,但各个品牌竞争优势不明显,都没有一个比较好的销售结果,成为了一个杂货铺子。客户想起你时会不会想起专业知识?假如不会,那证明你平时卖的大多都是消费者想买的产品,你本身并没有引导客户消费产品。客户想起你时会不会想起服务态度好?假如不会,那证明你的营业员亲和力有问题,对客户不一定要有多热情,但起码营业员要有亲和力,能让客户感觉舒服。客户想起你时会不会想起规范两个字?假如不会,那你再大的面积也只是开店,并不是在做生意,你充其量是个打游击的,并不是正规军。以上这些是人为的,只要你努力你就可以做到的,假如这些人为的因素你都无法努力做到,那你怎么去和那些硬件原本就比你强的对手拼?女装货源高端拿货时不懂装懂

其实无论是新手还是老手，对于女装货源高端层次的拿货已经不需要问太多问题了，即便是新手，从价格上这些货源和市场货的差距就显而易见。如果假装自己很老道，堆砌很多面料或者款式知识，只会让人觉得你没有运营经验，而且对这里的货源不信任，很有可能不识货。

其实，新人才是商家最喜欢的客户，他会极力拉拢你的，因为老客户就那么些，不断增加新客户才是批发商应该努力做的事情，而且一个新人很容易和女装货源高端供货商建立长久合作关系，因为既然是新人，一般这个时候还没有固定的合作商，且实力待定。

好了，对于女装货源高端的进货，各位朋友们可不要抱着批散货的心态和状态去进货，而要从更高的层面去塑造门店的灵魂，货源品类不要过多过杂，而要遵循统一的风格再做细化的实现。