

淘小铺APP商城 淘小铺APP新零售

产品名称	淘小铺APP商城 淘小铺APP新零售
公司名称	王华彬软件开发
价格	1.00/1
规格参数	
公司地址	广州市天河区御富科贸园
联系电话	15217445774

产品详情

曾经的互联网，那是一个伊甸园的时代。到处是飞禽走兽，到处是食物。大量的人口正在涌入互联网，那个时代用流量思维，也还合理；但随着流量越来越贵，我们不得不走出伊甸园，那种伸伸手就能在树上摘果子的时代，再也不会回来了。

那么我们又怎样打造一个自己的平台呢？

淘小铺APP商城

淘小铺APP新零售【刘经理：156-2273-5296微/电】淘小铺APP商城系统解析、淘小铺APP商城模式方案

一、国内社交电商现状，流量越来越下沉

国家统计局有这样一组数据：

2018年中国人口总人数为13.9亿，其中北上广深四个一线城市的人数只有不到1亿，即使算上新一线城市，也是不到3亿的人口数量。剩下的10亿人，分布在中国的300个城市、2856个县、41658个乡镇和662238个村落中。

由此可以看出，一线城市负责创造互联网形态，三四线城镇才是主流消费市场。

实际上，三四线城市有近10亿用户，但他们的需求长期被忽视，而且生活也没有能够及时享受到移动互联网的便利。就像今年中泰证券首席经济学家李迅雷调研说的，中国仍有10亿左右的人没坐过飞机，至少5亿人没用上马桶，中国本科以上学历也只占全国人口的4%。

但是三四线城市正在崛起。电商下沉，流量巨大。原来的时候，因为物流基础设施建设不够，无法解决“最后一公里”问题。但如今随着基础设施越来越完备，电商也越来越下沉。

而且，三四线城市的人们，由于工作更稳定，更按部就班，所以闲下来的时间就需要有些事情做。这就

是为什么去年中国互联网应用中，即时通讯排到了第一名。而且越来越多的App，也开始将功能延伸到社交领域中。

“社交电商”在三四线市场，同样红利巨大。一是人口巨大；二是消费群体对奢侈品品牌倾向度更低，更愿意选择性价比高的产品；三是三四线市场对于社交的需求更旺盛，经常听见大家约各种局

。

二、淘小铺商业模式系统开发方案

第一个，礼包销售奖金

第二个，培训管理奖

第三个，奖励普通商品团队佣金

1：卖一个礼包的提成收入，传说中的直推奖金（卖一个399礼包赚100元钱起）

2：团队领导奖（你发展的团队极差的领导奖金）

3：整个团队购物产生的返佣提成

现在跟大家讲解一下我们的制度是如何计算的

礼包销售量大家可以理解为你团队的人数，这个制度比较给力的地方就是，不要求直推人数，不像很多制度要求直推人数

我们的制度只有两个级别，但是两个级别的直推奖金不一样

1：掌柜，当你的团队总数发展1-20人的时候，你就只是一个掌柜，你的直推奖金只有100元钱

2：团队总数100-5万人的时候

你就可以升级为导师，你的直推奖金就会变成150元钱，直推奖金是100元钱起步，最高可以达到200元钱