

# 女装上衣批发拿货艾利欧20年春装新款女式风衣外套

产品名称	女装上衣批发拿货艾利欧20年春装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:艾利欧 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 女装上衣批发拿货艾利欧20年春装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、杭派女装拿货、服装进货的市场在哪里、服装进货怎么挑款。

眼下圣诞元旦双节刚过，想必很多店铺都面临着节后淡场的局面吧，那么作为零售店铺的我们，想要将店铺生意搞上去，让店铺的氛围不再是淡场的局面，应该怎么做呢？针对节后淡场应该怎么调整店铺团队氛围呢，现在简单分享如下：及时调整卖场音乐，要激情、动感、调动氛围，给人一种很很有激情的感觉；二八搭档做模拟演练，俗称就是“托”，一定要拎包、真实，做模拟演练，全程接待，吸引顾客进店；及时调整橱窗，正挂以及模特，放畅销款和颜色亮丽的款式，找个形象好的同事穿畅销款在卖场互动、走秀、拍照美图，畅销款在活模上展示时，一定要在门口和卖场走动，店长要调整氛围，轮流安排人员在门口截流；现场氛围很好，音乐很激情，员工形象很好，但仍然出现淡场时，我们要做限时激励：十点到十一点，一分钟会议，宣布谁在这个时段开一单或者谁请客入店或试穿多的小伙伴，可以给一个小礼物。用淡场限时激励来带动节后的销售；淡场卖场出现空场，只有一位客人时，一定不要着急，要稳，要慢，用服务营销，做单要慢，重点是做服务，做情感，做非销服务的聊天，在淡场做一个高单

，你的节奏越慢，服务越好，顾客对你的抵触越少。那么针对店铺淡场的时候我们要怎么请客入店呢，简单分享如下：有六种客可以请：1走路速度慢一点的；2男女在一起的；3两个闺蜜在一起的；4适合穿我们品牌风格衣服的；5身材体型一般，着装不是特别时尚的；6手里面拎东西比较多的不可以请四种类型：1路速度太快的；2穿着风格不适合我们品牌的；3年龄太大或者年龄太小；4跟很多朋友一起逛街的

### ；怎么进货服装之北京篇

北京服装批发市场的发展完全是依托于其区位优势，因为是华北中心所以能辐射，像山东、河北、东北等众多华北地区二级批发市场。因为北京没有大规模的服装生产产业集群而只是贩卖货品，所以货源较齐，涵盖低中高三个档次。比较知名的服装批发市场有：北京动物园批发市场和大红门服装批发市场，因为北京城市规划的缘故，服装批发市场也有搬迁的计划，感兴趣的朋友们可以通过搜索引擎关注下。

### 女装怎么拿货？按需做好特色

凭据自己的实际情况确定怎么拿货及类型，力求发挥出门店的特色。如果服装零售商所在的市场是一个新开的广场，还不是很旺，这种情况考虑到更多的是要留住转头客户。同时考虑到的是同其它店家所经营的服装的款式不同，经营一些外贸服装，或是找一些库存尾货来做，因为尾货库存服装有其不能再生的特殊性，撞板的可能性很小，这样可以很好的留住一些顾客，培养成老顾客。