

范姿女装拿货昆诗兰20年冬装新款女式风衣外套

产品名称	范姿女装拿货昆诗兰20年冬装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:昆诗兰 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

范姿女装拿货昆诗兰20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、涧蓝女装拿货、服装进货价格单、撤柜服装进货价格。

在督导巡店的时候，经常发现督导不是去积极地了解市场信息、辅导加盟商、培训店铺人员，而是全国到处闲逛，跟加盟商聊聊天，吃吃喝喝加深一下感情，然后又开赴下一个市场；有些督导非常擅长夸夸其谈，对行业大事小情了解得挺多，感觉挺唬人的，其实让他到店铺里真正操作一下，他就蔫了，因为没有真本事嘛。其实这也不怪他，因为服装公司粗放惯了，当然督导也会用粗放的方式来工作，店铺管理也就只能粗放了。出现上述问题的原因，一是公司缺乏工作标准、培训不到位、没有建立相应的绩效考核制度；二是督导责任心不强，过分依靠以前的工作经验，没有积极上进的学习精神，没有真正把加盟商和店铺的事情重视起来；三是缺乏工作技能，不知道巡店做什么工作，更不能发现加盟商和店铺的问题，至于解决问题就更谈不上了。在服装公司越来越重视终端的今天，督导如果没有很强的责任心、高超的工作技能、管理加盟商的方法和手段、培训店铺营业人员的能力，等待我们的将是被淘汰出局。下面，我们就来探讨一下督导如何巡店，如何诊断店铺的问题。要提高终端的巡店质量，就要根据公司的发展战略，科学的规划巡店计划。首先要明确巡店的重点在哪儿、有潜力的是哪些市场、有可能出现问题的是哪些市场，然后根据各市场的情况，确定合理的巡店频率，巡店路线和时间。根据80/20法则，

督导80%的精力要用到有可能产生业绩的20%的市场。这些市场包括：中国大的服装批发市场都是怎么分布的？每个区域的市场又各有什么特色及优势？这是每个刚进入服装行业的创业者都关心的问题。毕竟了解到这些市场信息才能帮助自己更快更准确的找到合适自己的货源。那么今天爱无季小编就专门整合专题介绍中国大的服装批发市场情况，帮助想开店的您比对学习。

批发服装怎么拿货之款式确定

对于服装款式的确定来说，女装消费群体一般会做大年龄段的区分，而因为女性的服装着装场景比较多，那么可以先确定自己主力消费客群的年龄区间，然后再尽量结合周边的消费属性，添加那一类风格的服装，其他次着装场景做搭配。因为陈列可以常换常新，所以尽量保证店里某个时间段陈列风格的整体统一性，不要拿太多反差过大的服饰，既考验店主的搭配，也影响着目标客户对门店的认知。