

# 拼多多网店托管店铺单品定价

产品名称	拼多多网店托管店铺单品定价
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	.00/个
规格参数	拼多多代运营:网店托管 产品:店铺全托管外包 地区:杭州
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

曾经有个笑话，店铺一直很稳定，有多稳定？就是这么稳定。

那导致这些问题的原因是什么呢？

原因1：商品少，概率低

很多商家都是做孤品的，全店只有1个产品，

那么请问，你上的产品一定是爆款么？会不会已经过气或者过季了？

原因2：不做选款就猛推

经常有人跟轻语说，他在哪一款产品上付出了多大的心血，然后一事无成。

这里轻语要奉劝商家，一定要选款测款，

轻语以往的文章大多也是选款测款的内容，欢迎翻阅。

一个市场热度低的产品，没有客户市场，再怎么推广也是养不熟的白羊狼。

原因3：类目/标题/属性不严谨

选择类目的时候选错了，

标题直接复制某平台，

属性留空甚至选择其它

之类的大心脏操作都是本身就对自己不太负责，那么就难怪你没有流量了。

原因4：商家保障做的少

退货包运费，

7天无理由退换，

假一罚十，

极速退款，

极速发货

等等这些承诺在新店初期都不愿意做？

在1天只有1单的情况下，24小时内发货有那么难么？

现在的买家并不傻，除了分辨性价比外，

商家的保障也是其中的一个重点，严重影响点击率。

原因5：店铺营销做的少

店铺收藏优惠券，多件优惠之类的活动都没有做，

那么用户为什么要选择你呢？

适当的做一些让利小活动，可以快速为店铺积累人气。

原因6：活动不是大卖家的专属

像领券中心，9.9频道，爱逛街，大促搜索池

这些活动作为小卖家也是可以进行提报了，

不要只瞄着秒杀之类的大活动。