

时尚女装秋装拿货如滨20年冬装新款女式风衣外套

产品名称	时尚女装秋装拿货如滨20年冬装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:如滨 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

时尚女装秋装拿货如滨20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、冬季女装拿货批发、做服装进货需要注意什么、开服装进货多少钱一个。

遵循先进先出的原则，保证货品更新：虽然服装产品不存在保质期的问题，但是对于某些对光线比较敏感的浅色系内衣，还是遵循先进先出的原则，以避免变色带来的损失。正常来说，内衣经营活动中，为了满足不同顾客的购物要求，内衣经营者要把贴身衣物系列化经营，这就要考虑到品类之间的货品搭配，一般来说文胸：家居：其他=4：4：2；如果按照销售贡献的资金不同，畅销货品：平销货品：滞销货品=5：4：1，严格控制滞销货品的比重比例。作好销售统计工作，对内衣店的顾客消费习惯做出分析，了解大部分光顾客人对不同款式、尺码、颜色的喜好，进货时作到有的放矢。加强营业员销售技巧培训，做到营业员在尊重客人的前提下，根据货品特性找到合适的顾客来消费，而不是听任顾客根据个人喜好来选择货品。充分利用厂家、代理商的换货政策：经营者应充分利用厂家、代理商给予的换货政策，在换货期内将不良货品进行调换成畅销货品，以避免货品积压。虽然经营者做了很大努力，但是由于市场情况瞬息万变，所以还是不可避免的出现库存货品，那么，建立一套有效的消化积压货品机制，就成为积压货品变成现金的后保证。利用重大节日低价促销：元旦、三八、五一、十一、春节等传统的大节日，利用节日将积压货品进行促销、也可以进行反季节促销与淡季来临前的平销产品活动促销，可以处

理大部分积压货品。积压货品特卖会：可以定期或者临时进行。用低价来招揽人气，还会带动店内其他货品的销售，一举两得。善于运用百度等搜索工具，搜索“品牌折扣厂家货源”或者品牌折扣，先了解品牌折扣的定义和特性，然后再框选“地域+服装类别+品牌折扣供货商”的组词搜索出来的各个折扣品牌一一比对，点击进入各个品牌的官网，了解这个品牌厂商的地址信息和供货特点，如果官网有货源展示区，可以就货源直接在线咨询客服，如果您真对这个折扣品牌及其货源感兴趣，那么直接实地去厂商进行货源考察是最靠谱的。批发女装怎么拿货之进货数量

对于新手拿货来说尽量遵循少量多次原则，单次进货时对于把握不准的款数量都不要进太多，对于主力款由于市场上比较充足，也不用一下子拿太多造成门店的库存的压力，卖的好再补充都可以的。一般一个主力款按照店铺面积来说平均每个码拿个3-6件比较合适，即使后期需要补货也不需要再次跑市场，通过商家微信或者电话等方式都可以实现补货。当然，对于折扣货源的话，按份出货，就需要考虑好每份货的比例和搭配，不要重复铺某一类型的货源。