

# 广州企业如何利用B2B网站推广

产品名称	广州企业如何利用B2B网站推广
公司名称	深圳市前海麦哲伦科技有限公司
价格	699.00/个
规格参数	品牌:云集B2B网
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址）
联系电话	18688770006 15818546799

## 产品详情

### 一、选择合适的B2B平台

网上的B2B分类信息网站有很多，大大小小最少都有几百个，我们要怎么去选择一个正确的B2B分类信息平台呢?首先要考虑到企业的业务需求，比如说是地方性的网站或者产品的话，那就要选择一些针对本地的平台去进行发布，如果是行业性的产品，那就要首选一些针对行业性的B2B平台进行发布，例如云集B2B网-免费发布企业信息。筛选合适的高权重收录快的B2B平台，每天在选择好的各个B2B平台上发布信息，同时还要关注搜索引擎的收录和排名情况，再从中筛选出排名好、收录快的网站进行发布。

### 二、关注B2B的信息标题

现在标题党流行，如果一条优质的内容却配上了一个没有人搜索的冷标题，那么这条信息再优质都不会有人发现，更别说从B2B分类信息网站上获得流量和客户，所以一定要花心思研究并模拟用户搜索习惯，在撰写信息标题的时候一定要知道他们关心什么，价格和质量，以及售后服务等等，可以将这些融入到标题中，只要标题符合用户的搜索习惯，那么这条信息就很快被客户群体搜索发现了。

### 三、优质原创的信息内容

百度比较关注原创内容，很多人发布的分类信息内容都是复制他人的，但其实这也大大的降低了用户体验，搜索引擎是非常喜欢原创内容的，只要你的原创内容写的有价值，一般都是非常容易得到流量和排名的。关于内容我可以围绕产品或者服务的特点、优势、使用技巧、注意事项等来进行介绍，内容一定要有针对性，这样做的目的有2个，一个是为了搜索引擎，另外一个是为了体现你专业性和传递出来的企业信息还有就是可以提高用户的转化率。

### 四、选择合适的发布时间

在发布信息的时候不要一次性就把信息发布完了，有的平台是限制发布次数的，

比如云集B2B网的发布次数是没有限制的，如果你选择在上午发布的话，信息很快被其他产品信息顶下去，所以我们可以选择在上午11：:00—下午15:30发布，这样我们要找的客户也会搜索查得到，就不会覆盖在芸芸众生中了。

## 五、网站链接签名

发布完信息其实我们还可以利用这些平台做一些外链，在权重高的B2B网站（云集B2B网），我们可以在信息内容中留下我们的链接，我们不要一味的留网站首页的连接，也可以留产品页面的链接，这样才有利于整站的权重提高。

## 六、遵守B2B平台规则

遵循现有的网站规则，如果在这个平台发布信息不遵守他们平台的规则的话，那么管理员一下给你封了号，那么说再多也是徒劳，不仅仅是在b2b分类信息网站上，在其他的网站上也都是一样的道理，想要做好首先得守规则。

在互联网激烈的竞争中，想赢得客户还需要做好网站的品牌建设和运营，云集B2B网是一个带领站长做好企业品牌建设、优化、运营和推广服务的B2B资源平台，真正让企业在互联网下推广裂变、营销裂变和交易裂变，实现企业的转型和升级，省时省力又省事。