

实体女装店拿货卡丹美思20年春装新款女式风衣外套

产品名称	实体女装店拿货卡丹美思20年春装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:卡丹美思 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

实体女装店拿货卡丹美思20年春装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、萨荻女装拿货价、服装进货清单及价格表、服装进货渠道价格。

现在咱们做服装销售的人大的烦恼不是不知道怎么进货，而是压了满仓的货无从处理，资金出不来，又不敢再去进货，没有新的款式，顾客越来越少，这简直是我们面临大头痛的问题了。所以如何快速有效的处理积压的货物，保证资金的回笼，店内款式的新颖，是每个服装销售员必须掌握一项技能。下面这些方法或许能帮到你们。任何一个服装店想要实现零库存都是不现实的，因此，可以把握好销售节奏，可以在适当的时候做些特卖活动;比如，VIP制度、团购、发行优惠券、时间段抢购、节假日促销等等，都是不错的方法。要很好处理掉压货，首先销售人员就要摆正好心态，只要抓住客户的需要，做出相应的压货策略，便能以更加灵活的思维和心态来面对。服装销售高手防止库存过多的秘诀就是及时与批发商联系换货。在进货时，坚持少量多款，并密切关注新进的款式的销量，如果在3天内没有人询问，或者在5天内没有售出，便迅速返回批发商那里调换其他颜色或款式。服装店可以在刚开始换季时就开始换季大清仓、大甩货了，宁可亏钱、不可压货，这是服装淡季的一个销售原则。小店的运转资金主要是每月卖出去的钱，如果货被压住了，多两个月就支撑不住了。甩货主要是为了保租金，挺过两三个月，坚持到旺季。为防止压货，还不到换季的时候就不要再进当季货品了，可以把以前做陪衬的一些皮包、小饰

品等摆到显眼的位置，像耳环、项链、手链、脚链这些小饰物，以及设计可爱的卡通包、帆布包等，打眼的商品更容易吸引客流。坚持就是胜利。怎么进货服装之北京篇

北京服装批发市场的发展完全是依托于其区位优势，因为是华北中心所以能辐射，像山东、河北、东北等众多华北地区二级批发市场。因为北京没有大规模的服装生产产业集群而只是贩卖货品，所以货源较齐，涵盖低中高三个档次。比较知名的服装批发市场有：北京动物园批发市场和大红门服装批发市场，因为北京城市规划的缘故，服装批发市场也有搬迁的计划，感兴趣的朋友们可以通过搜索引擎关注下。

外贸服装进货渠道之国际及港澳资源

如果自己在国外或者港澳地区有一些亲戚或者朋友，可以让他们帮忙关注某些品牌折扣信息，利用关税和活动差额帮你代购一些外贸正品品牌货源，当然这个量肯定是个人对个人的，可能量不大，但是整体的利润也是非常可观的。尤其是针对对国际知名品牌的客群，在美国黑五或者OUTLETS都能享受到不错的正品货源。