

夏天女装拿货艾沸20年冬装新款女式风衣外套

| | |
|------|-----------------------------|
| 产品名称 | 夏天女装拿货艾沸20年冬装新款女式风衣外套 |
| 公司名称 | 武汉爱弗瑞服饰有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 品牌:艾沸 库存:10000 份数:100 |
| 公司地址 | 武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心 |
| 联系电话 | 15902751355 |

产品详情

夏天女装拿货艾沸20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、女装打包拿货、2018服装进货、四季青服装进货渠道。

不怕拒绝 当客户试穿时不喜欢或是不想买时也不要把失落表现出来，这时就可以推荐顾客可以再看看。如果说顾客试穿后非常满意，要买这时候可以适当的给客人一些赞美，建议客人多带一件或是说店内有活动买两件打几折等等一些促销方式。成交后 当顾客讨好内衣时，要付款这时候销售人员就需要带上产品领着顾客去收银台，开好发票等一些单据，在完成交易时，销售人员应该说“谢谢”。贴心服务 成交后，对于多销售人员来说，其实可以为第二次销售做准备，留住老顾客。比如说可以向顾客分享一些，内衣洗涤和保养方面的知识或是穿戴上的小细节，这样不仅让顾客觉的贴心，也会对你留下好印象，再来买内衣时会直接找你。作为一个成功销售，当然思维也要懂得变通，和顾客沟通的过程中也需要差眼光色，希望以上这几点内衣销售技巧希望对你们销售有所帮助！转眼6月已经过半了，马上就要2019年了，在这年关将近的时候，正是服装店大搞促销的好时机，广州拥有全世界最完善的服装行业全产业链，从服装设计、面料辅料、加工生产、服装销售以及物流水平都是首屈一指的。广州不但是最大的服装加工基地，也是中国最大的服装批发市场。目前广州的服装批发市场主要分布在这三个商圈：

1、沙河商圈：（中）低端货为主，价格最低，销量大，质量参差不齐。想做低价跑量女装可以首选这里进货。沙河服装批发商圈主要以南城、北城、万佳、益民、金马、魅力东方牛仔城、富丽，和网批为主

的女人街、大西豪。同时整个沙河网批非常繁荣，支持一件代发，并且可退可换，商家比较和气好讲价

。

2、十三行商圈：中端货为主，价格适中，款式新。每天十三行都有十几万款新款上市，是实体店的首选进货渠道。对品质有要求的中高端店铺可以在这里找找货源。十三行商圈括新中国大厦、红遍天大厦，东方红大厦，故衣街等，其中新中国大厦是十三行精华所在。而新中国大厦5—9楼更是新中国的精华所在。这里档口租金奇高，每个档口背后都有一个非常有实力的公司支撑。很多档口同时为韩国东大门供货，有时你在东大门看到的货，这里也有，价格便宜一半还多。

外贸服装批发市场跟单货与原单货的区别

目前来说市场上的跟单或者仿单货，跟原单的区别主要在于面料、色彩和装饰辅料这三个方面了。

1、面料：这个无需多解释。就纯棉这个面料来说，质感都会有很大差别，好棉和一般棉的价格都会相差不少。所以外贸原单的面料会严格按照品牌需求的标准或者提供的面料生产，而跟单可能只是尽可能的相似或者贴合那种质感；

2、色彩：有时与上面的面料同步，如果是跟单货为了尽可能的降低成本，可能会在保证面料相似性的同时，为了降低各色面料的储存成本，可能会自行进行便宜的整匹染色或交染。染料选择上跟外商的标准也会有差异，当然最终的成品色彩和色牢度都无法和正品相提并论。

3、装饰和辅料：一般来说跟单的刺绣、缎带、蕾丝或者纽扣之类的装饰及材质，是不能和外贸服装批发市场的正品原单相比的。毕竟外国品牌公司财大气粗，可能在细节装饰上就是要凸显奢华，而国内的厂商没法达到这种精细的要求，所以在整体的服装呈现上，总会有些细节泄露出差异。