

阿依莲女装批发拿货名慕20年冬装新款女式风衣外套

产品名称	阿依莲女装批发拿货名慕20年冬装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:名慕 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

阿依莲女装批发拿货名慕20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、轲雅女装几折拿货、做服装进货渠道、秋季服装进货清单。

“谢谢你通知我”，面对一个抱怨的客人应这样回答。在对你的门店不满的顾客当中，只有10%的人什么也不说，但将来仍然回来同你做生意！相反，90%的顾客则投诉他们不满意，并终得到了补偿和满意的服务，他们将仍是你的顾客。顾客提出他们的要求的时候，也是处理门店和顾客关系的重要时刻。若处理得好，则更容易让顾客信任门店，所以，一定要让顾客在出现问题时能够很容易地联系到你，他们找你的次数越多，你就有更多的机会留住他们，让他们成为你的老顾客。当顾客讲述他们的问题时，他们等待的是富有人情味的明确反应，表明你理解他们。若你直接面对顾客的投诉，好首先表示你的歉意，若要以个人的名义道歉的话，就要表现的更加真诚。然后明确告诉顾客你将尽你个人的一切努力帮他，直到他满意为止。面对问题，千万不要说“我根本没听过”，“这是第一次出现此类问题”，这种处理方式只会对你的顾客产生极差的效果，跟他讲问题并不严重，这只是一个小程序，这么说根本是无补，还会有损门店形象。每位顾客都希望得到你的重视和注意，他们认为你所受的培训及所获得的经验只有一个目的：留意他并帮他解决问题，那么何不做给他看。努力了解顾客下意识的反应，如，“我所讲的对你是否有益？”“这个满足您的要求吗？”当然还有“我还有什么可以为您做的吗？”不管是新

顾客还是老顾客，当顾客购买产品后，一定要及时跟进，了解顾客使用后效果。如有问题，可主动帮助顾客解决，各段时间继续跟进，询问顾客是否还需要什么帮助，如真的还需要，那就尽量做到他满意为止。在哪批发服装？尾货档口

作为新兴品类，折扣品牌货源近几年市场的出货量也不少，在13年之前市场上盛行的是外贸原单的尾货，不过因为外贸品牌厂商的管控，质量较好的外贸尾单是越来越少了，目前国内各批发市场的尾货档口主要以国内一二三线的女装品牌库存尾货为主。根据价格和品牌的差异，不同批次的尾货拿货价格都不同。如果想做品牌折扣店的店主，最好找一些具备实力和规模的供货厂商，而不仅仅是档口来批发。如果只是想给自己的特卖场补充尾货，可以直接在尾货档口找货源。