

# 熙然女装拿货价茜可可20年冬装新款女式风衣外套

产品名称	熙然女装拿货价茜可可20年冬装新款女式风衣外套
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:茜可可 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 熙然女装拿货价茜可可20年冬装新款女式风衣外套

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、品唐斋女装拿货、服装女装进货、四川服装进货。

拿大卖场打个比方。8月份，我们把夏装一件不留地清完了，货架全空了。那么，接下来两个月，我们该怎么办？上秋装。秋装不好卖，不能上得太多，但也不能上得太少。货架不丰满可以，但也不能只摆几件衣服那么难看。可是一旦上多了，又陡然增加了当季清货的压力。换秋装，上货太早，很多货是批发商往年的旧货。这就变成了，我们低于成本价清走的货，第二年得花成本价买回来。冬季是赚钱的好时机，货要备足了。如果上货太早，也一样会上到很多往年的旧货。我们等新货都出来了再去上货，恐怕冬装的第一桶金就挖不到了。新货的价钱都高，店铺搞促销活动的货品全是新货的话，估计损失不轻。如果去年有适量的秋冬装库存，那么，当夏装清完或下架了，我们就可以把库存货全部上架。这样做，我们不必急于掏钱去上旧货了。等市场上的新货出来了，再陆续进一些新货充，直至全面铺上新货。不要怀疑消费者的眼光，新货只要上对了，绝对比旧货好卖，新货才是要利润的主力。有的店铺，当年的夏装有些库存，去年的秋装有些库存，这样凑合着摆在货架上，货架也丰满。等到秋装全面上市，就去上些新货，再把夏装全部下架。接着再陆续上些冬装的库存和冬装的新款。这样过渡较为平稳，可以为冬装做足准备工作。前期备货是为了赚钱着想，后期补货是为库存着想。全年进货节奏的控制，是为了平衡备货与库存之间的关系，主要是根据季节和天气的变化来进行。销售是进货之后才发生的事情。货

品的销售情况出来了，我们只是知道了要补什么货，但具体补什么，补多少，还是得根据季节和天气的变化来进行。各地的季节变换和天气都不相同，具体进货节奏的控制也不相同。 网站或APP上拿卖女装的货源

对于综合型的网站和服装批发市场的线上官网拿货应该对大部分店主来说都不陌生，像综合型的有阿里巴巴，线下的知名服装批发市场的官网如白马服装批发网、四季青服装网，还有各种供货商的官网或者商城都能提供卖女装的货源。当然，无论是哪一种类型的线上拿货网站或者APP，都需要您进行甄别，特别是综合型的平台，尽量选知名的且提供第三方担保交易的网站，在这些平台订货时，也需要甄选上面的批发商，毕竟自己进货的时间也是很宝贵的。

而关于一些服装批发商官网或者商城来说，因为相对于体量要小于综合型的，更需要辨别供货商企业。最好第一次进货时能够到网站的实际运营主体公司考察考察，去看看厂房看看货源，这样自己在线上拿货才更放心，也能为长期的合作打下基础。